



centro

VETERINARIO

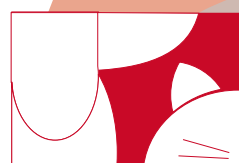
Gestión:

- Protocolo de deuda cero y paneles de servicios, nuevas estrategias de gestión en la clínica veterinaria

Alejandro Elson Loro

VETMADRID 2024:

- Avance de PROGRAMA VETMADRID 2024
- Avance de PROGRAMA FORMACIÓN EMPRESARIAL
- Normas para la presentación de Comunicaciones Libres



AMVAC

Revista de la
Asociación
Madrileña de
Veterinarios
de Animales
de Compañía

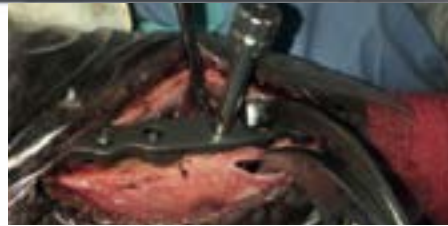
La información y la formación importantan y nunca pasan de moda

El periódico

digital de

17.000

veterinarios



PAUL (Proximal Abducting Ulnar Osteotomy)(Osteotomía abductora de cúbito proximal)

El aumento de incongruencia entre las superficies articulares del codo sobre valores considerados como fisiológicos, originará una alteración en el patrón de carga normal, provocando gran tensión en el compartimento media...



Tratamiento del dolor crónico felino, ¿qué hay y qué habrá?

El paradigma del dolor crónico en el paciente felino está cambiando a ritmo vertiginoso en los últimos años...



Estenosis nasofaríngea felina

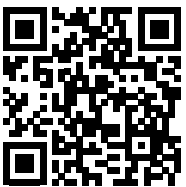
La estenosis nasofaríngea (ENF) consiste en una obstrucción de la luz de la nasofaringe como consecuencia de la presencia de



Dispositivo intraauricular fenestrado con balón neumático para la resolución del otohematoma en un caso clínico

El otohematoma está bien descrito en la bibliografía, así como su tratamiento, siendo

axoncomunicacion.net/
informavet



Recíbelo todos
los días en tu
bandeja de
entrada

Editorial	5
GESTIÓN:	
Protocolo de deuda cero y paneles de servicios, nuevas estrategias de gestión en la clínica veterinaria <i>Alejandro Elson Loro</i>	6
VETMADRID 2024:	
Avance de PROGRAMA VETMADRID 2024	14
Avance de PROGRAMA FORMACIÓN EMPRESARIAL	15
Normas para la presentación de Comunicaciones Libres	16
Noticias de empresa	32



COMITÉ EDITORIAL

Dirección:

- Susana García Pérez de Ayala

Coordinación de contenidos:

- Antonio Peña

Medicina interna:

- M^a Dolores Tabar
- Guadalupe Miró
- Ángel Sainz
- Alberto Barneto
- Antonio Peña
- Ana Anglada

Patología clínica:

- Josep Pastor
- María Luisa Fermín

Cirugía:

- Tomás Guerrero
- José Luis Puchol
- Víctor Fernández

Oftalmología:

- Teresa Peña
- Manuel Villagrasa
- Javier Esteban

Cardiología:

- Lola Porteiro
- Pedro Esteve
- Susana García Pérez de Ayala

Dermatología:

- Carmen Lorente
- Laura Ordeix

Oncología:

- Pablo Cigüenza

Neurología:

- Isidro Mateo
- Alejandro Luján

Exóticos:

- Pilar González-Iglesias
- Sitges

Diagnóstico por imagen:

- Vicente Cervera
- Alejandro Casasús

Etología:

- Jaume Fatjo
- Pablo Hernández

Anestesia:

- Verónica Salazar

Reproducción:

- Antonio Arciniega
- Manuel Lázaro
- Josep Arús

JUNTA DIRECTIVA DE AMVAC

PRESIDENTE:

Víctor Fernández Fraile

VICEPRESIDENTE:

Pedro A. Ruf Jiménez

SECRETARIO:

Juan José Moreno Monge

TESORERO:

Ana Anglada de Espínola

VOCALES:

Andrés I. Pérez Ocaña
Carlos Nunes Gómez
Margot Ruiz Ruano
José Luis Blázquez Lumberras
Sandra Ferrer Díaz

COORDINADORA AMVAC:

Ana Anglada
Margarita Royo

SECRETARÍA Y SEDE SOCIAL:

C/ Maestro Ripoll, 8 - 28006 Madrid
Tel.: 91-563 95 79 - Fax : 91-745 02 33
amvac@amvac.es
http: www.amvac.es

EDITA:

IMPULSO VET
impulsovet@impulsovet.es

PUBLICIDAD:

IMPULSO VET
impulsovet@impulsovet.es

DEPÓSITO LEGAL:

M-15338-2004
ISSN: 1697-6959

 **PURINA**[®]
PRO PLAN[®]



Descárgate la serie de casos sobre la
prevención del estreñimiento subclínico con
HYDRA CARE[®]



DESCÁRGATE EL PDF DEL ARTÍCULO

Editorial

Obituario José Zúñiga

Con gran pesar tenemos que comunicaros el fallecimiento de José Zúñiga el pasado día 20 de Septiembre. Perdemos al primer presidente de nuestra asociación, y a todo un referente entre todos nosotros. Profesor respetado de anatomía durante 4 décadas y miembro destacado de la junta del Colegio de Veterinarios de Madrid durante años, del que fue presidente honorífico. Su implicación, entrega y generosidad hacia su profesión fue una constante a lo largo de su vida. Motor de AMVAC en sus primeros años de andadura, siempre estuvo dispuesto a colaborar para engrandecer a nuestra profesión. Persona trabajadora y constante, con un carácter conciliador y un espíritu altruista que materializó en la creación de los premios de AMVAC solidario. Siempre fue un activo colaborador que contribuyó con su trabajo desinteresado en poner en relieve la figura del veterinario y de AMVAC.

Perdemos a un mentor, amigo, y a uno de los pilares de nuestra asociación, a la que siempre estará ligado.

Gracias Pepe, por estar siempre ahí, por esa mano tendida, por ese espíritu afable y colaborador, por tu profundo amor a nuestra profesión, por tu compromiso y espíritu dialogante y sobre todo gracias por habernos transmitido la importancia y el orgullo de ser veterinarios.

Te echaremos de menos.

Junta Directiva de AMVAC

Protocolo de deuda cero y paneles de servicios, nuevas estrategias de gestión en la clínica veterinaria

Alejandro Elson

*Clinical Director
Integral Clínica Veterinaria Cullera
VetPartners España*

Palabras clave: deuda cero, estrategia, gestión, cliente, clínica veterinaria

Keywords: zero debt, strategy, management, client, veterinary clinic

Incidencias durante la experiencia del cliente en la clínica

Es innegable que dos de las tareas que más incomodidades generan en el equipo en una clínica veterinaria son: la comunicación acerca del valor y el precio de los servicios que ofrecemos, así como las gestiones administrativas para cobrar estos servicios. Ambas tareas desempeñan un papel crucial en la experiencia del cliente y en los beneficios financieros de la clínica.

He podido ver, en múltiples ocasiones, a los veterinarios, extraordinariamente enfocados en el procedimiento diagnóstico y olvidando incluir algunos de los servicios en sus presupuestos. También es común que sea el veterinario quien añade los servicios a presupuestos basándose en decisiones clínicas. Es algunos casos, los profesionales ven cómo el presupuesto aumenta su precio y, de manera desafortunada, aplica

descuentos indiscriminados. Es un ejemplo ver cómo se ajustan los precios de algunos servicios en el presupuesto con el objetivo de alcanzar una "cifra psicológicamente atractiva" para el cliente, como trescientos ochenta y nueve euros, cuando el valor real era de cuatrocientos cuarenta y dos euros.

También se producen incidencias significativas en la comunicación con el cliente en el momento de comunicar los presupuestos y durante la transferencia del presupuesto a la factura final, perdiendo servicios realizados por el camino. Estos errores disminuyen desde un quince a un treinta por ciento en el valor total de la factura final.

Debo admitir que, alrededor del año 2003 y en mis primeros años como veterinario, también ajustaba los presupuestos en mi clínica, ofreciendo descuentos a los clientes de manera casi artística. En el pasado, he observado esta misma práctica en otros compañeros/as, y no sería

sorprendente si también estuviese ocurriendo ahora en otras clínicas.

Es vital señalar que los descuentos no benefician a la clínica, ni a las ventas netas de los servicios especializados, preventivos, diagnósticos o quirúrgicos que ofrecemos, especialmente una vez que se ha captado la atención del cliente. Esto se atribuye a la escasa correlación del precio de nuestros servicios respecto a la confianza creada durante la experiencia del cliente. Por lo tanto, con esta reflexión, y con el objetivo de animar a todos a eliminar desde hoy mismo los descuentos, confirmo que las ventas con “consideraciones económicas al cliente” o descuentos, en realidad, no impactan en la relación presente y futura con los clientes.

Por estas razones, y con el fin de guiar al equipo de la clínica hacia la excelencia, desarrollamos en este artículo el protocolo de deuda cero y una herramienta que permite desvincular al veterinario de los precios de los servicios, codificando sus decisiones clínicas, facilitando la comunicación del equipo con el cliente, y erradicando incidencias durante el proceso de facturación.

Implementación de un Protocolo de Deuda Cero

Forjando un futuro financiero sano para tu clínica

En el competitivo mundo de la atención veterinaria, mantener una posición financiera sólida es fundamental para garantizar la viabilidad a largo plazo de la clínica.

Adoptar un enfoque proactivo para evitar deudas transforma radicalmente la salud financiera del negocio. Con este enfoque mejoramos la eficiencia operativa y como veremos más adelante, también la satisfacción del cliente.

En este artículo detallamos un protocolo de deuda cero, diseñado para cultivar una cultura de responsabilidad financiera en el equipo y prevenir el endeudamiento a lo largo de toda la experiencia del cliente.

Es crucial que la dirección demuestre un compromiso inquebrantable con la política de deuda cero. Debemos transmitir al equipo los beneficios de esta política y cómo puede esta



traducirse en una operatividad más fluida y centrada en el cliente.

Es importante evaluar minuciosamente las políticas actuales de la clínica para identificar puntos débiles que están facilitando la acumulación de deudas.

Crearemos un marco de políticas renovadas que fomenten una cultura de pagos puntuales, **estableciendo claramente las expectativas de pago antes de la prestación del servicio.**

Elaboraremos una estrategia de comunicación que mantenga a los clientes bien informados acerca de las políticas de pago antes, durante y después de la experiencia en la clínica, enfatizando la importancia de cumplir puntualmente con estas políticas y haciéndolas efectivas.

Es esencial ajustar el orden de las fases en la experiencia del cliente, anticipando la comunicación sobre los costes de los servicios y garantizando su aceptación y pago antes de proporcionarlos. De esta forma, para el final quedará la prescripción del tratamiento, la coordinación de la próxima visita de revisión y una despedida amistosa.

Habitualmente al final de la experiencia en la clínica nos encontramos con clientes afligidos por el resultado del diagnóstico, con una baja predisposición a hablar de temas económicos, incidencias e incomodidades a la hora de hablar de dinero.

Es muy importante asegurarse que la estructura de precios sea clara y transparente, comunicándose eficazmente con los clientes desde incluso antes del inicio de la visita, con naturalidad. El equipo debe estar entrenado para presentar los presupuestos de manera clara y efectiva. Para ello existen muchas herramientas que podemos incorporar en la clínica.

Es esencial ofrecer una variedad de opciones de pago, por ejemplo, permitiendo a los clientes realizar pagos rápidos a través del móvil o una financiación instantánea.

En las clínicas veterinarias, que no se cuidan los aspectos administrativos de la gestión del cobro, las deudas pueden alcanzar hasta el 10% de la facturación anual.

Cambiar hacia un protocolo de deuda cero es, indudablemente, una tarea ambiciosa. Sin embargo, con el compromiso y colaboración del equipo, así como una comunicación efectiva con los clientes, se convierte en un objetivo fácilmente alcanzable y sostenible.

El enfoque proactivo hacia la deuda cero salvaguarda la salud financiera de la clínica y también establece un precedente en el equipo de responsabilidad y transparencia, consolidando relaciones duraderas con los clientes.

Recuerda, el propósito principal es forjar una operación donde cada interacción con el cliente

esté libre de complicaciones financieras, permitiendo a tu equipo enfocarse completamente en proporcionar servicios veterinarios de alta calidad.

Si aún no has adoptado este procedimiento, te recomiendo que empieces tan pronto como termines de leer este artículo.

Recientemente, puse en práctica este proceso en una clínica, la respuesta en el equipo fue extraordinaria, desde el día uno, trabajamos con deuda cero y sin incidencias con los clientes. Con una única decisión, se eliminaron las posibilidades de generar nuevas deudas, y el tiempo previamente dedicado a gestionar nuevos créditos ahora se destina a tareas clínicas y de gestión que aportan valor al negocio.

Paneles de servicios

Nuevas estrategias de gestión en la clínica veterinaria

Ahora viene la parte más interesante de este artículo. Vamos a describir una nueva herramienta que, junto con el protocolo de deuda cero, la codificación de servicios y la expansión de códigos, transformará completamente tu negocio.

Un panel de servicios es un documento físico o digital que recopila, sin precios, todos los servicios que se ofrecen durante la experiencia al cliente en la clínica. En el caso de una consulta, el veterinario marca los servicios necesarios para alcanzar un diagnóstico.

Este documento sirve como guía para que el veterinario tenga a la vista todas las posibilidades diagnósticas, o todos los tratamientos posibles de la clínica. Además esta herramienta permite que cualquier miembro del equipo que se encarga de las tareas administrativas visualice qué servicios se han ofrecido al cliente para la redacción del presupuesto al mismo, de su valor y precio.

En este artículo vamos a empoderar al equipo, automatizaremos las tareas administrativas y económicas de la clínica y aumentaremos la rentabilidad del negocio de una forma sana y eficaz.

Los paneles de servicios son una herramienta que elimina completamente las incidencias durante la gestión administrativa de los cobros a



clientes y, además, aumenta el *ticket* medio en un 15 a 30% por visita desde el primer día de implantación.

Junto con la política de deuda cero, gracias al panel de servicios indirectas, evitamos pérdidas económicas indirectas debido a las incidencias que ocurren en la comunicación de los factores económicos a la familia y en general durante la experiencia del cliente.

Este procedimiento estandariza la forma de trabajar de los veterinarios, guía a los auxiliares y administrativos y crea una herramienta que permite una comunicación clara y tangible con los clientes.

¿En cuántas ocasiones a un cliente le ha parecido caro un servicio? ¿Cuántas veces no hemos cobrado la técnica de extracción sanguínea de una prueba bioquímica? ¿Cuántas veces hemos intentado que nuestros equipos detallen todos los servicios durante una anestesia: instalación de vía, fluidos de sostén, premedicación, inducción anestésica, intubación, etc? Todo se puede detallar. Con los paneles todo queda registrado ya que es una herramienta orientada a la calidad.

Los paneles de servicios estandarizan los servicios, los presupuestos, los *tickets* y las facturas, aceleran las tareas de gestión y guían al equipo a lo largo de toda la experiencia del cliente.

Su implementación requiere poco tiempo para el gerente de la clínica, y para el equipo la curva de aprendizaje plana.

En términos generales, un panel de servicios organiza y materializa de forma estructurada todos los servicios y conceptos que puedes ofrecer a tus clientes durante su visita a la clínica.

Idealmente, sería fantástico que este sistema estuviera integrado en un módulo dentro de nuestro *software* de gestión. Mientras esperamos ese momento, puedes crear un archivo digital con formularios y casillas de verificación para utilizarlo con una tablet u optar por un panel físico en papel, que generalmente es más fácil de implementar, aunque no tan sostenible como su versión digital.

Existen tantos paneles de servicios como especialidades se desarrollan en la clínica.

En este artículo, definiremos a modo de ejemplo, un panel de servicios de diagnóstico o panel

de diagnóstico, válido tanto para clientes con planes de salud como para consultas regulares (clientes que no tienen un plan de salud). Este método también es aplicable tanto para clínicas pequeñas con 1 o 2 veterinarios como para hospitales que cuentan con un equipo de decenas de personas.

Por favor, si decides experimentar con los paneles de servicios, asegúrate de revisar el KPI (Indicador Clave de Rendimiento) del *ticket* medio en tu *software* de gestión antes de su implementación. Te sorprenderá cómo esta herramienta, desde el primer día, incrementará el *ticket* medio por visita en la clínica de manera significativa y espontánea hasta un 30%.

Primeros Pasos

Ahora es el momento de ponernos manos a la obra. Habitualmente, una clínica media funciona a pleno rendimiento con 4 paneles. Los paneles se enumeran en centenas, lo cual, como verás, es suficiente para simplificar enormemente la operativa de precios. La codificación de los servicios y conceptos del panel se trasladan al *software* de forma que un servicio en el panel corresponde a un concepto con la misma codificación y descripción en el *software*. En el panel no aparece el precio del servicio con el que trabaja el equipo, en ningún caso. Esto es así para que el veterinario durante el proceso de decisión no esté influenciado por el precio de los servicios.

En este artículo, hemos numerado 4 paneles y desarrollaremos un ejemplo con el 200 Panel de Diagnóstico:

- 100 Panel de Medicina Preventiva
- 200 Panel de Diagnóstico
- 300 Panel de Cirugía
- 400 Panel de Tratamientos

Panel de diagnóstico

En nuestro caso de ejemplo, la primera tarea que debemos realizar es revisar nuestra base de datos para extraer todos los servicios relacionados con el diagnóstico: estudios radiográficos, ecografías, pruebas de laboratorio en la clínica y externas, etc.

Es crucial extraer cada uno de los elementos, asegurándonos de incluir todas las variantes posibles de cada servicio que consideremos necesario incorporar en esta herramienta.

Una de las familias del panel podría ser Pruebas de Laboratorio, que podría estar constituido por los siguientes elementos:

- **200 Panel de diagnóstico**
 - **210 Pruebas de laboratorio**
 - **211 Bioquímica**
 - **2110 Extracción y procesado de las muestras bioquímicas**
 - **2111 Bioquímica Avanzada:** ALB, ALB/GLOB, ALKP, ALT, AMYL, BUN, BUN/CREA, Ca, CHOL, CREA, GGT, GLOB, GLU, LIPA, PHOS, TBIL, TP
 - **2121 Bioquímica Pre-operatoria:** ALB, ALB/GLOB, ALKP, ALT, BUN, BUN/CREA, CREA, GLOB, GLU, TP
 - **212 Hematología**
 - **2121 Extracción sanguínea y procesado de muestras hematológicas**
 - **2122 Análisis de hematología**
 - **2123 Frotis sanguíneo**
 - Etc...

Realizaremos la misma codificación con los estudios ecográficos, radiografías, laboratorio externo, especialidades, etc.

Una vez completado el primer paso, tendremos en nuestras manos un listado completo de todos los servicios de la clínica. Durante este proceso, es probable que encontremos duplicados, como varios tipos de pruebas de laboratorio que en definitiva son el mismo servicio.

En este punto, recomiendo reunir al equipo para seleccionar las mejores opciones y comprometerse plenamente con esa línea de trabajo.

En general es esencial que simplifiquemos el modelo. Por ejemplo, en el caso de la tranquilización en animales que no permiten una manipulación, podemos utilizar un código para describir todos los procedimientos de tranquilización, una única vez en todos los paneles con un código y procedimiento específico. Este ejercicio enfocará al veterinario y

ayudará que no se pierdan por el camino este tipo de servicios.

Cada clínica tiene un ADN único, lo que requiere un esfuerzo consciente para eliminar la dispersión de servicios y conceptos. Los paneles no serán eficientes si diversificamos demasiado las oportunidades de negocio.

Nuestro sector está avanzando a pasos agigantados; en este ejemplo, asegúrate de utilizar las mejores tecnologías en cada momento.

Recuerda: la clave está en enfocar al equipo y estandarizar los protocolos y los servicios.

Esta estrategia no solo facilitará la operatividad diaria, sino que también te permitirá brindar un servicio más coherente y de calidad a tus clientes.

Implementando el Panel de Servicio con el equipo

La implementación exitosa de esta herramienta requiere enfoque, coordinación y adaptabilidad del equipo. El trabajo en equipo es necesario para diseñar e implementar el panel de servicios.

Antes que nada, realizaremos una revisión detallada de los servicios actuales en la clínica.

Identifica las áreas que pueden beneficiarse de una mayor estructuración y organización a través de los paneles de servicios, en nuestro caso de ejemplo los servicios de diagnóstico del centro.

Usando la información reunida en la fase de planificación, diseñamos el panel de servicios, asignando códigos específicos a diferentes servicios, como describimos anteriormente.

Cuando hemos diseñado el panel reescribiremos la descripción de los servicios en el *software* añadiendo el código y la descripción de cada servicio. Recordemos que el código y la descripción deben coincidir en todos los casos. Así a la hora de la venta en el *software*, el usuario únicamente deberá buscar el servicio por el código, ya que la descripción aparecerá al lado del código del panel.

Siguiendo nuestro ejemplo. En el *software* codificaremos el servicio de la misma forma, esta vez con su precio de venta. Los servicios quedarían así:

- 2111 Extracción y procesado de las muestras bioquímicas, 14 euros
- 2111 Bioquímica Avanzada, 188 euros
- 2121 Bioquímica Pre-operatoria, 108 euros
- 2121 Extracción sanguínea y procesado de las muestras hematológicas, 14 euros
- 2122 Análisis de hematología, 68 euros
- 2123 Frotis sanguíneo, 78 euros
- Etc.

Realizaremos sesiones de capacitación para asegurar que el equipo esté familiarizado con el nuevo sistema y nos aseguraremos que se comprenden los beneficios.

Antes de la implementación completa, realizaremos una prueba piloto o *role play* para identificar cualquier defecto o área de mejora.

Modificaremos los conceptos en el *software* de gestión de tal forma que coincidan todos los detalles. Es muy importante que recordemos que en el panel no describimos las tarifas, únicamente la descripción de los servicios.

El panel se utiliza para que el veterinario visualice todos los servicios, para que tenga, en este ejemplo, un catálogo completo de todo lo que puede utilizar para sus diagnósticos, alejado de tarifas. Después un tercero confeccionará con ese panel el presupuesto que se compartirá con el cliente.

Una vez resueltos los problemas identificados durante la prueba piloto, procederemos con la implementación completa del panel de servicios en la clínica.

Debemos monitorear el rendimiento del nuevo sistema de cerca, revisando las ventas, recogiendo *feedback* del equipo y de los clientes para hacer ajustes según sea necesario.

Basándonos en los comentarios recibidos por los miembros del equipo, realizaremos ajustes y optimizaciones para mejorar la eficiencia y eficacia del sistema.

Es posible que al principio tengamos que trabajar semanalmente la herramienta. Después, aproximadamente cada mes desde la implementación, es prudente realizar una evaluación formal del procedimiento con el equipo.



Durante la implantación es importante recabar datos sobre la eficiencia de la herramienta con el cliente así como el grado de satisfacción del equipo. Un buen análisis de los datos implementa mejoras para optimizar aún más el sistema. En esta travesía, la comunicación del equipo es vital. Debemos mantener líneas de comunicación abiertas y fomentar una cultura de feedback continuo, permitiendo expresar preocupaciones y sugerencias libremente.

La implementación de esta herramienta no es una tarea de una sola vez; es un proceso continuo que se beneficia enormemente de la adaptabilidad y la mejora continua. Al abordar las inquietudes en el equipo y ajustar el sistema según sea necesario, se optimizan operaciones y se construye una cultura de excelencia y colaboración en la clínica.

Es importante recordar que cada clínica tiene su propio conjunto único de necesidades y desafíos. Lo que funciona para una clínica puede no funcionar para otra. Por lo tanto, debemos personalizar esta herramienta según las características específicas de cada clínica, garantizando una transición suave y exitosa. Especialmente en las modificaciones que se deben realizar en el *software* de gestión hacia un sistema del servicio más estructurado y eficiente.

La implementación y reevaluación de esta herramienta es un paso vital hacia una operación clínica más fluida y centrada en el cliente. Los Paneles de Servicios enfocan al veterinario en las tareas puramente científicas.

A través de esta herramienta de calidad, unida al protocolo de deuda cero, conseguiremos que la clínica alcance nuevos niveles de calidad asistencial y desarrollaremos estrategias para una mejor comunicación operativa y económica en el equipo y con el cliente.

LOS CACHORROS Y GATITOS TIENEN NECESIDADES DIGESTIVAS ESPECÍFICAS

Al igual que nosotros, los cachorros y gatitos nacen con un sistema digestivo inmaduro que los hace propensos a problemas digestivos.

Combina tu conocimiento y tu experiencia con las dietas GASTROINTESTINAL TRACT de ROYAL CANIN® para cachorros y gatitos, diseñadas para cubrir sus necesidades de crecimiento.

Con niveles adaptados de proteína y calcio y texturas específicas para estimular la ingesta de alimento, estas dietas facilitan la transición de la leche al alimento sólido. Es la solución nutricional específica que tú sabes que necesitan.

Por tu experiencia
SABES QUE TODO LO QUE COME CUENTA.





Vetmadrid

Marzo 2024



41 CONGRESO AMVAC

Medicina y Cirugía
del Sistema Digestivo
y de la Nutrición

13 al 15
de marzo

2024
Madrid

Colaboran:



Promueven:



Avance de PROGRAMA VETMADRID 2024

Avance Programa de NUTRICIÓN

- Fiabilidad de las dietas comerciales: Cómo asesorar al propietario sobre una dieta comercial
- ¿Dietas alternativas? Valoración desde el punto de vista médico y científico. Dietas caseras o comerciales: ventajas e inconvenientes
- Nutrición en hospitalizados: voluntaria y por sonda
- Selección de dieta en casos de comorbilidades en gatos
- Enteropatía que responde a dieta y dieta en enteropatías crónicas
- Nutrición y programas de control de peso. Manejo de la obesidad desde el punto de vista nutricional

Programa para GATOS

- Enfermedad inflamatoria intestinal y triaditis
- Linfoma gastrointestinal en gato
- El gato que no come
- Uso y mal uso de antibióticos en alteraciones digestivas
- Uso y abuso de gastroprotectores
- Tratamientos diferentes en gastroenterología: cannabinoides, probióticos, prebióticos, posbióticos y trasplante fecal
- Diarrea crónica en gatosw
- Estreñimiento y megacolon
- Abordaje del gato amarillo
- Colangitis
- Pancreatitis aguda y crónica felina
- El gato que vomita
- El gato que no come

Programa de PATOLOGÍAS ORALES

- Exploración y material básico en odontología; Extracciones dentales y otras cirugías no neoplásicas
- Neoplasias orales caninas y felinas (tratamiento médico, tratamiento quirúrgico, electroquimioterapia)
- Tratamiento periodontal en la consulta generalista, ¿Hasta dónde puedo llegar? ¿Qué se puede hacer para mejorar la higiene oral de las mascotas?
- Diagnóstico por imagen en cavidad oral
- Ortodoncia, endodoncias y otros tratamientos dentales en veterinaria

Avance de Programa de CIRUGÍA

- Cirugía esofágica
- Cirugía gástrica
- Cirugía Intestinal
- Cirugía pancreática
- Cirugía hepática
- Cirugía laparoscópica abdominal

Avance de Programa de DIAGNÓSTICO POR IMAGEN

- Consejos prácticos y trucos en endoscopia digestiva
- Radiografías digestivas: más allá de los cuerpos extraños
- TC y RMN en gastroenterología
- Ecografía I: gastrointestinal
- Ecografía II: otros órganos digestivos

Avance de Programa GENERAL

- Marcadores clínico-patológicos de enfermedad hepática
- Marcadores clínico-patológicos de enfermedad pancreática
- Marcadores clínico-patológicos de alteraciones digestivas
- Hepatitis aguda: opciones terapéuticas
- Hepatitis crónica: diagnóstico y tratamiento
- Pancreatitis aguda y crónica canina /Manejo hospitalario de pacientes con pancreatitis
- ¿Cómo tratar IBD en pacientes con otras enfermedades (enfermedad renal, diabetes, Cushing, enfermedades infecciosas)?
- Tumores hepato-pancreáticos
- Manejo de los adenocarcinomas de sacos anales (AGASACA)
- Tumores gastrointestinales caninos
- Patología clínica en pacientes con tumores gastrointestinales
- Agentes infecciosos digestivos
- Actualización sobre diagnóstico y tratamiento de Giardia y otros parásitos
- Mesa redonda: "manejo integral de urgencias de la dilatación y vólvulo"
- Patologías esofágicas de perros y gatos
- Citología y biopsia en el aparato digestivo, utilidad de las muestras
- Abdomen agudo
- Diarrea crónica en perros
- Enteropatía con pérdida de proteínas
- Síndrome de diarrea hemorrágica aguda

Avance de PROGRAMA FORMACIÓN EMPRESARIAL

1. "¿Qué haces tú que te distingue del resto de centros veterinarios?"
2. "Rentabilidad de los planes de salud": Motivos por los que un plan es rentable, motivos por los que no es rentable y ¿Qué hacer para que sea rentable? ¿me interesa hacer ese esfuerzo?
3. "Equipo: Cómo implicar a tu equipo en el funcionamiento de la clínica". Creación de equipos de alto rendimiento; El equipo es el corazón de la clínica
4. "Identifica como es tu cliente.; ¿Cómo trabajar con tu base de datos?" Acciones basadas en la segmentación de clientes y criterios a seguir para sacar el máximo rendimiento a tu base de datos

Talleres

- Aprende a hacer una valoración del precio de tu clínica
- Cómo hacer un plan de negocio, tanto para montar una nueva clínica desde cero como para lanzar un nuevo servicio en tu clínica

iberzoo+

**PRO-
PET**

Feria Internacional
para el Profesional del
Animal de Compañía

La primera plataforma
de negocio del mercado
iberoamericano,
del sector petcare.

LIVE Connect
IMPACTA 360º · CREA COMUNIDAD · CRECE

Promueven:



Colaboran:



En coincidencia con:



**13-15
Mar
2024**

Recinto Ferial
ifema.es

**IFEMA
MADRID**

Normas para la presentación de **COMUNICACIONES LIBRES**

1. Las comunicaciones libres pueden presentarse en tres categorías: **1. comunicación libre oral, 2. comunicación libre tipo póster o 3. presentación de revisión actualizada.** El autor deberá indicar su selección al enviar el resumen.

2. **El tema de la comunicación libre oral y tipo póster es independiente de la temática del Congreso.** Solamente serán aceptadas las comunicaciones libres relativas a trabajos de investigación clínica y casos clínicos relevantes originales que no hayan sido objeto de publicación en revistas o comunicación en otros congresos. **El tema de la presentación de revisión actualizada debe estar relacionado con la temática del Congreso.** Cualquiera de las comunicaciones deberá ser presentada de acuerdo con las siguientes normas.

3. Cada comunicación libre debe incluir:

- Título: máximo de 15 palabras
- Autor(es): se escribirán los **dos apellidos seguidos de la inicial del nombre.** El autor que presente la comunicación debe ir subrayado.
- Centro (s) de trabajo: nombre, dirección, teléfono, correo electrónico
- Resumen: de acuerdo con el objeto de presentación deberá contener los siguientes apartados:

- **Trabajos de investigación clínica**

Objetivos del trabajo
Material y métodos
Resultados
Discusión
Conclusiones más relevantes
Bibliografía

- **Casos clínicos**

Introducción
Descripción del caso clínico, incluyendo los procedimientos diagnósticos así como su tratamiento y evolución
Discusión
Conclusiones más relevantes
Bibliografía

- **Revisión actualizada**

Deberá estar relacionado con el tema del congreso e incluirá las novedades clínicas o de investigación de dicho tema publicadas durante los últimos 5 o 10 años. La organización del artículo queda a discreción del autor.

El resumen debe contener los anteriores apartados según el caso y ajustarse a las normas de redacción, a continuación expuestas, para ser admitidos a evaluación.

4. Guía para la redacción del resumen

- Los idiomas oficiales del Congreso son el castellano y el inglés. Solo se aceptarán resúmenes presentados en estos idiomas. Se deberá cuidar la ortografía y la gramática.
- El resumen debe contener un **máximo de 500 palabras** sin contar con la bibliografía, título de la presentación ni autores.
- El documento debe enviarse en formato Microsoft Word (.doc).
- Ajustar el texto a una página tamaño A4 con 3 cm. de márgenes superior e inferior y de 2,5cm en márgenes izquierdo y derecho. El texto deberá estar justificado a ambos lados.
- Emplear fuente Time New Roman 12p.
- La referencia a productos y equipos incluirá su nombre y laboratorio o empresa de fabricación, y en caso de fármacos su nombre genérico y entre paréntesis el nombre comercial.
- En el archivo no se incluirán tablas o imágenes. Estas podrán ser requeridas por los revisores al autor.
- Para garantizar una evaluación ciega en el texto deben omitirse referencias explícitas al centro donde se ha realizado el trabajo.
- Deben figurar un máximo de cinco referencias bibliográficas referenciadas en el texto con superíndices en orden de aparición.



**PRORROGADO EL PLAZO
HASTA EL 31 DE OCTUBRE**

- Las referencias se deben nombrar en un formato estándar, como ejemplo se ponen los requerimientos habituales de las revistas científicas obtenidos del *International Committee of Medical Journal Editors*:
http://www.nlm.nih.gov/bsd/uniform_requirements.html
 - a. Revistas: nombrar a todos los autores siempre que sean seis o menos. Si son más, nombrar a los seis primeros y luego añadir et al. Posteriormente se nombrará el nombre del artículo seguido del nombre de la revista con su nomenclatura acortada. Finalmente incluir año, volumen y número de página. Vigilar la puntuación entre apartados.
 - b. Libros: deberá seguir el siguiente orden: autor del capítulo, título del capítulo, editores del libro y título del libro. Número de edición, lugar de publicación, editor y año de publicación.
 - c. *Proceedings*: Autor/es. Título. Congreso o simposium de presentación, número, lugar del congreso y fecha de presentación.

Ejemplo de presentación de bibliografía:

Lewis DD, Hosgood G. Complications associated with the use of iohexol for myelography of the cervical column in dogs: 66 cases (1988-1990). *J Am Vet Med Assoc* 1992; 200:1381-1384.

Antinoff N: Musculoskeletal and neurological diseases. En: Quesenberry KE, Carpenter JW (eds): *Ferrets, rabbits and rodents, clinical medicine and surgery*. (ed 2 rev). St. Louis, MO, Saunders/Elsevier, 2004.

5. La presentación de una comunicación libre, una vez aceptada por el Comité Científico, requiere la inscripción en el Congreso del autor que presenta la comunicación.
6. El resumen de la comunicación debe remitirse por correo electrónico a amvac@amvac.es con fecha límite el **15 de octubre del 2023**. El correo debe ir identificado, **señalando nombre y dos apellidos del remitente y una dirección y teléfono de contacto**.

Es obligatoria su remisión en soporte informático (formato Microsoft Word .doc, .docx) siguiendo las normas anteriores. La organización

mandará un acuse de recibo al autor una vez recepcionado el archivo.

7. La organización enviará el cuerpo del resumen para su evaluación por el Comité Científico de AMVAC eliminando los datos del remitente y autores del trabajo. Por tanto y, para garantizar una corrección ciega por parte de los miembros de este comité, no se aceptarán comunicaciones con referencias al centro de trabajo o autores integradas en el texto del resumen.
8. No serán admitidas comunicaciones libres que conlleven o impliquen algún tipo de procedimiento que no se ajuste a las directrices internacionales y legislación vigente en materia de bienestar y protección animal.
9. Una vez evaluados los trabajos se comunicará a los autores la aceptación o no de la comunicación. En caso de que no haya una aceptación directa, el Comité Científico de AMVAC podrá solicitar a los autores la realización de correcciones mayores o menores sobre algunos aspectos del trabajo, tanto de forma como de fondo o contenido. Las correcciones deberán ser subsanadas y enviadas en el plazo que se indicará al autor. Tras la reevaluación de la comunicación esta podrá ser nuevamente aceptada o no. La **aceptación definitiva** de los trabajos se determinará con fecha límite el **31 de enero del 2024**. Todas las comunicaciones con los autores se realizarán a través de la Secretaría Técnica de AMVAC.

Una vez evaluadas las comunicaciones por el Comité Científico, su decisión será inapelable.

10. **El autor que presentará la comunicación, si es aceptada por el Comité Científico, se beneficiará de una bonificación del 40% sobre el precio de la inscripción. Es imprescindible su inscripción en el Congreso para la presentación de la comunicación.**

11. Exposición*

- Comunicaciones libres orales

La comunicación deberá ser defendida de manera presencial en el día y hora fijada por la organización en una sala específica destinada a tal efecto.* El autor/presentador dispondrá de 10 minutos para su presentación más 5 minutos para su defensa destinados a responder las preguntas de los asistentes.

La defensa de la comunicación libre será grabada para su exposición en la zona de comunicaciones libres de la plataforma virtual de VetMadrid para su exposición en la zona de comunicaciones libres de la plataforma virtual de Vetmadrid. A tal efecto, la presentación deberá ser enviada en formato .pptx antes del día 1 de marzo del 2024.

- Comunicaciones libres tipo póster

El diseño del póster debe realizarse en la plantilla que AMVAC proporcionará al autor una vez sea aceptada su comunicación. Esta **plantilla** en formato .pdf junto a un **audio** (.mp3) de máximo 5 minutos debe ser enviado a AMVAC **antes del día 1 de marzo de 2024**.

Los posters serán expuestos físicamente en los espacios reservados para ello (en Iberzoo+PRO-PET y/o en el espacio reservado en Centro de Convenciones Norte) y en la plataforma virtual de Vetmadrid.

El póster podrá ser defendido de manera oral si el autor así lo solicita, debiéndose comunicar su intención de hacerlo de esta manera en el momento de enviar la comunicación libre para su evaluación y programar su intervención en caso de que sea aceptada. La defensa se hará de manera presencial en el día y hora fijada por la organización en una sala específica destinada a tal efecto.*

Si el autor no solicitase la defensa oral del póster, éste solo quedará expuesto.

El tiempo destinado a defensa oral es de 5 minutos en los que 3 minutos son para la exposición del caso más 2 minutos para responder a las preguntas de los asistentes. Durante la defensa el póster se proyectará como una imagen única en formato .pdf. El autor/presentador estará asistido por un miembro del comité científico para hacer zoom en los puntos o imágenes relevantes del póster según vayan siendo tratados durante la defensa.

- Artículos de revisión

La comunicación deberá ser presentada de manera presencial en el día y hora fijada por la organización en la sala prevista a tal efecto.* El autor/presentador dispondrá de 15 minutos para su presentación más 5 minutos para su defensa destinados a responder las preguntas de los asistentes.

La presentación será grabada para su exposición en la zona de comunicaciones libres de la plataforma virtual de VetMadrid.

La organización proveerá de los medios audiovisuales necesarios para la presentación.

*El orden, día y hora de la defensa de las comunicaciones libres póster y orales será establecido por la organización y comunicado a los autores en tiempo y forma. Para mejorar la asistencia de los asistentes a VetMadrid, el calendario de presentaciones de las comunicaciones libres será impreso incluido en el programa de mano junto con el resto de conferencias.

Cualquier otra consideración se comunicará a los autores debidamente.

12. Premios

Se otorgarán dos premios: uno al **mejor trabajo científico** (800€, impuestos no incluidos) y otro al **mejor caso clínico** (500€, impuestos no incluidos), independientemente de su presentación como comunicación oral o tipo póster. El autor de la **mejor presentación de revisión actualizada** obtendrá una inscripción nominativa para Vetmadrid 2025.

Las comunicaciones premiadas se anunciarán en el Congreso y se comunicarán directamente al autor principal.

Además, el autor del mejor trabajo científico o mejor caso clínico se podrá beneficiar de la subvención por parte de AMVAC de los costes de la publicación de este trabajo científico o caso clínico hasta un máximo de 1500€ en una revista indexada de relevancia (integrada en los dos primeros cuartiles de veterinaria; p. ej Journal of Veterinary Internal Medicine, Veterinary Surgery, Veterinary Cardiology, Journal of Small Animal Practice, Veterinary Radiology and Ultrasound, Veterinary Record, etc...). Para beneficiarse de esta subvención el envío de este artículo para su publicación deberá realizarse dentro del primer año tras la obtención del premio.

Los resúmenes de las comunicaciones libres aceptadas serán publicados en la revista de AMVAC, Centro Veterinario, después de su presentación en Vetmadrid 2024 - 41 Congreso Anual organizado por AMVAC.

Seresto®

Elanco™

El collar que libera



garrapata



pulga



larva
de pulga



piojo*



inodoro



resistente
al agua

Seresto libera de pulgas, garrapatas y preocupaciones



REDUCE EL RIESGO DE

LEISHMANIOSIS

CANINA

*Solo en perros.

Consulta la ficha técnica en seresto.es. Seresto es un medicamento veterinario. En caso de duda, consulta a tu veterinario. Seresto, Elanco y la barra diagonal son marcas registradas de Elanco o sus filiales. PM-ES-22-0067

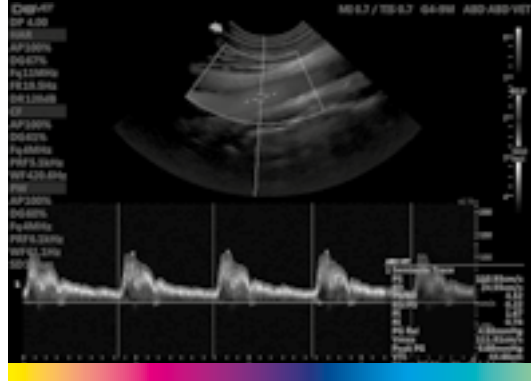
Síguenos en: [mimascotayyo_es](https://www.instagram.com/mimascotayyo_es)





ECOGRAFÍA

- Abdominal
- Torácica
- Cervical
- Musculoesquelética
- Doppler vascular
- Procedimientos intervencionistas



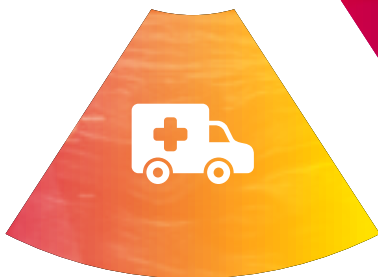
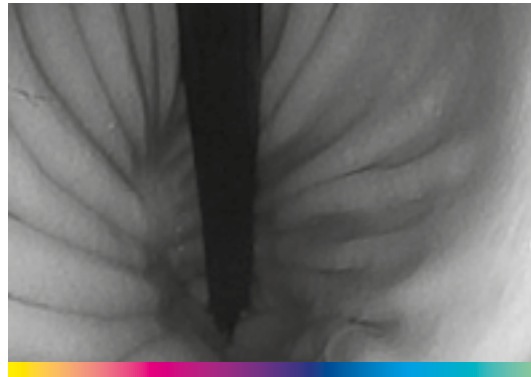
CARDIOLOGÍA

- Ecocardiografía Doppler
- Consulta de especialidad
- Holter
- Electrocardiograma
- Valoración de presión arterial



ENDOSCOPIA

- Digestiva
- Respiratoria
- Urinaria
- Cirugía laparoscópica
- Dilatación de estenosis nasofaríngeas y esofágicas



Nos desplazamos
a tu propia clínica



Trabajamos
también con
animales exóticos



Más de 20 años
de experiencia nos avalan



Usamos equipos
portátiles de
última generación



INFÓRMATE ACERCA DE NUESTRO SERVICIO DE TELEDIAGNÓSTICO

+34 646 592 013

hola@eccoa.vet

eccoa.vet

@eccoavet

ECCOA

DIAGNÓSTICO VETERINARIO

**Colaboramos contigo para alcanzar diagnósticos de calidad
y ofrecer a tus pacientes los tratamientos más eficaces**

- Servicio especializado de Ecografía, Cardiología y Endoscopia
- Gran equipo de profesionales dirigido por César Bezos (acreditado por AVEPA en Cardiología y Diagnóstico por Imagen)
- Call center con atención inmediata
- Amplia disponibilidad horaria (también los sábados por la mañana)



CONTIGO HACEMOS UN GRAN EQUIPO



El 14 de septiembre tuvo lugar otra sesión de FORMAMVAC, de mano de **Mar Félix** con título **“Cómo comunicar malas noticias”**.

A lo largo del ejercicio de la veterinaria, las y los veterinarios necesitan entrenar sus mejores habilidades de comunicación para anunciar las malas noticias de manera correcta a sus clientes. Mar Félix abordó la sesión aportando conocimientos para ayudar en estos casos, a amortiguar el impacto que puede causar anunciar noticias desesperanzadoras o negativas, para lo cual se trataron las habilidades comunicativas.

En esta sesión se trabajó en torno a dos niveles: por un lado, el **método comunicativo** en estas circunstancias (necesario pero insuficiente) y por otro en **la actitud comunicativa**, la presencia que acoge al cliente y al paciente en los momentos difíciles (imprescindible). Esta actitud es un largo camino que se inicia con uno mismo para luego poderlo extender a nuestros clientes y pacientes.

Nuestra ponente trasladó la idea de que, dotando a las y los veterinarios de estas herramientas, se puede evitar sensaciones de ansiedad, disociación de las emociones o desconexión en su trabajo.

Mar Félix

Oradora y Formadora comunicativa. Se dedica a enseñar (y, por tanto, a aprender) comunicación tanto en formato hablar en público como a nivel interpersonal e intrapersonal.

También trabaja como oradora en diferentes eventos y como *coach*. Le fascina comunicar en grandes audiencias, enseñar habilidades de hablar en público, la comunicación uno a uno y la comunicación con uno mismo.

Para ello, además de técnicas de oratoria, utiliza varios modelos de *coaching* como: PNL (Programación Neuro-Lingüística), Trance Generativo y *Voice Dialogue*, así como Gestión Emocional y Conocimientos actualizados sobre el alto rendimiento.

Tiene presencia en redes sociales, y en Youtube dispone de un canal con una serie de vídeos sobre comunicación.



Agenda cursos 2023

• CARTAGENA BUSINESS VETERINARY

Fechas: 25, 26 y 27 de octubre de 2023

Lugar: Cartagena de Indias (Colombia)

Organiza: Congreso Veterinario <https://congresoveterinario.cl/>

• TALLER ODONTOLOGÍA FELINA

Fechas: 4 noviembre de 2023

Lugar: León (España)

Organiza: VI Vocalía de AVEPA www.avepa.org

• CONGRESO NACIONAL DE AVEPA (SEVC)

Fechas: 9, 10 y 11 de noviembre de 2023

Lugar: Barcelona (España)

Organiza: AVEPA www.sevc.info

• CURSO CORTO DE ONCOLOGÍA FELINA

Fechas: 19 de noviembre de 2023

Lugar: curso online

Organiza: Improve Internacional <https://improveinternational.com/es/>

• CURSO CORTO DE CLÍNICA PRÁCTICA DE ANIMALES EXÓTICOS

Fechas: 22 de noviembre de 2023

Lugar: curso online

Organiza: Improve Internacional <https://improveinternational.com/es/>

• CURSO TEÓRICO- PRÁCTICO DE ENDOSCOPIA RÍGIDA Y FLEXIBLE

Fechas: 24 y 25 de noviembre de 2023

Lugar: Santiago de Compostela (España)

Organiza: Vetmedia www.vetmedia.es

• CONGRESO DE ESPECIALIDADES DE AVEPA (GTA)

Fechas: 12 y 13 de abril de 2024

Lugar: Valencia (España)

Organiza: AVEPA www.avepa.org

Próximas sesiones de FORMAMVAC

Ecografía: Sesión Premium. Diagnóstico por imagen. Otros usos de la ecografía en el diagnóstico de patologías en otras áreas corporales distintas al abdomen. **19 OCTUBRE**

Ponente: **César Bezos**



Exóticos: conejos; patologías comunes y más frecuentes que se pueden ver en un centro veterinario. **16 NOVIEMBRE**

Ponente: **Carlos Ouro Nuñez**



Mesa redonda AMVAC- UCM

El día 6 de octubre tuvo lugar en el Salón de Actos de la Facultad de Veterinaria de la UCM, una Mesa Redonda dirigida a estudiantes de distintos cursos, para aportarles una visión realista y amplia de los diferentes contextos laborales en los que las y los veterinarios se pueden encontrar al finalizar la carrera.

La Mesa Redonda se extendió durante un par de horas en las que AMVAC realizó una breve presentación de la visión y misión de la Asociación, también sobre datos relevantes del sector de la clínica de pequeños animales y de los distintos modelos de negocio de los que luego iban a hablar cada una de las personas invitadas a participar en la mesa:

- **CLÍNICA VETERINARIA INDEPENDIENTE:** Patricia Sánchez Laguna
- **GESTIÓN EN LA CLÍNICA VETERINARIA:** Manuel Lázaro
- **VETERINARIA CONTRATADA "CORPORATE":** Paula Valdivielso
- **HOSPITAL VETERINARIO:** Javier Frías
- **VETERINARIO ESPECIALISTA:** Jose Luís Martínez Morán

Desde AMVAC agradecemos el trabajo de Abel Martínez-Rodrigo como moderador de la mesa por parte de la Universidad Complutense, a las y los veterinarios que acudieron como ponentes para dar su punto de vista sobre sus realidades profesionales y por supuesto, a todo el alumnado que acudió a esta Mesa Redonda.





Pepe Zúñiga

Hola Pepe ¿cómo estás?. Yo por aquí, procurando aplicar todo lo que nos enseñaste. Eres una enciclopedia humana y uno se siente mejor teniéndote al lado siempre presente.

Bueno Pepe, pronto nos veremos. Un abrazo muy grande.

Fdo.: Tucho

Hola PEPE.

Gracias por todo lo que has aportado a nuestra profesión.

Yo te he disfrutado principalmente en tu faceta de trabajo para la mejora de la veterinaria desde AMVAC. Tu dedicación, a esta bonita profesión, desde el Colegio, la Facultad, en tu clínica, en tu vida diaria te lo tenemos que agradecer.

Cuantas reuniones, congresos, cenas, horas a tu lado, con tu saber hacer, aglutinando posturas en los temas más complicados pero siempre con tu paciencia, con tu experiencia por todo lo vivido en otros países, estrechando lazos con compañeros de otros lugares, siempre dispuesto a participar en los sitios que te decíamos que teníamos que estar como AMVAC dejando el listón muy alto.

Persona involucrada con la mejora de la sociedad, preparando libros, material, dinero..., para tu querido Perú. Allí llevaste también a AMVAC solidario y cuando ve-

nías nos ponías los pelos de punta con lo que nos contabas, y lo que te cundía todo lo que hacías.

He empezado con un hola, pero no quiero acabar con un adiós, pues tu recuerdo estará siempre conmigo.

GRACIAS PEPE

Fdo.: José Ramón Escribano

En la vida hay dos tipos de personas, los que caminan, y los que "hacen camino", y José Zúñiga ha sido uno de los grandes maestros y pioneros de la veterinaria en España, abriendo camino a varias generaciones de veterinarios de animales de compañía.

Compañero de compañeros, su actitud cercana, serena, comprometida y dialogante nos ha ayudado a enfrentarnos a muchos retos profesionales y ha ayudado a colocar la profesión veterinaria al nivel que se merece.

Algunos lo recordarán como maestro, otros como colega y otros como amigo, pero sin duda que en todos habrá dejado una huella irremplazable. Descansa en paz Pepe

Fdo.: Jose Luís Puchol

Nos ha dejado Pepe Zúñiga, profesor, amigo, compañero...

Fue el primer presidente de AMVAC y tuvimos el placer de compartir con él esos primeros momentos de la Asociación Madrileña de Veterinarios de Animales de Compañía.

Sin imaginar en esos momentos la evolución que iba a tener esta faceta de la profesión veterinaria, nos juntamos 8-10 clínicos y decidimos crear una asociación para defender los intereses de las clínicas.

Al crear AMVAC perseguíamos dos fines. Uno era la defensa de los intereses de las clínicas veterinarias y el otro favorecer la formación científica de los veterinarios madrileños de animales de compañía. Quién hubiera supuesto entonces en qué se convertiría hoy eso que estábamos empezando a construir.

Pepe fue en gran parte uno de los pilares de este proyecto. Tuvimos que luchar con muchos estamentos para poder llevarlo a cabo y él se mostró siempre como el mejor mediador. Seguramente su doble labor como clínico y también como profesor de la Facultad contribuyó en gran parte a ello.

Siempre se caracterizó por ser una buena persona, tranquilo, apacible, por saber escuchar a todos, que no siempre es fácil, y por ser un gran luchador por los intereses de la profesión.

Siempre tendremos un hueco en nuestro corazón para ti. Buen amigo, buen compañero, buen presidente de AMVAC.

Pepe Zúñiga, descansa en paz.

Fdo.: Toya Molins y Javier Gómez
Lo que más me cuesta a la hora de hablar de Pepe: encontrar la faceta por la que considero que ha sido más importante para nosotros.

Como Veterinario, nos enseñó a exigir respeto por nuestra profesión. Como miembro de AMVAC y del Colegio, a pelear por la profesión. Como amigo, a disfrutar de los encuentros y celebrarlos con alegría y como persona, a trabajar y pelear hasta el final. Descanse en paz.

Fdo.: Benito Pérez Delgado



Nuevo

Mometamax Ultra™

Un enfoque único para el tratamiento de la otitis externa canina

- ✓ Una **única dosis**
- ✓ **3 EN 1**
Combinación óptima de principios activos (gentamicina, posaconazol y furoato de mometasona)
- ✓ Innovador envase multidosis de **administración exclusiva en clínica**



Ficha técnica de Mometamax Ultra.



En caso de duda, consulte con su veterinario.

Una dosis. Oídos sanos. Perro Feliz.

 **MSD**
Animal Health

DetECCIÓN DEL ESTREÑIMIENTO SUBCLÍNICO ASOCIADO A DESHIDRATACIÓN Y PREVENCIÓN CON LA ADMINISTRACIÓN DE AGUA ENRIQUECIDA CON NUTRIENTES (HYDRA CARE®)

PURINA
PRO PLAN



Valentina Aybar Rodriguez
*Acreditada AVEPA en Medicina Felina
Hospital Felino Madrid*

El estreñimiento o constipación subclínica es un signo clínico frecuente en medicina felina, pero puede no ser motivo de consulta hasta que aparecen los signos severos de obstrucción fecal. Los gatos mayores, con sobrepeso, dolor articular u abdominal, episodios de constipación previa o enfermedad renal crónica tienen más probabilidades de presentar episodios de constipación severa que necesiten un manejo médico de urgencia o quirúrgico.

La deshidratación contribuye a que las heces sean más duras, mientras que la hipopotasemia en los gatos con enfermedad renal crónica o el sedentarismo de los gatos obesos disminuye la motilidad intestinal como ocurre en medicina humana y aumenta el riesgo de constipación severa (Benjamin SE and Drobatz KJ 2020)

Los objetivos de esta serie de casos son: proporcionar mecanismos de observación sencillos a los cuidadores que permitan reconocer los cambios de hábitos en la defecación de los gatos en situación de riesgo de estreñimiento, detectar la constipación subclínica de forma precoz y prevenirla incrementando el consumo de agua administrando un suplemento para la hidratación

a base de agua enriquecida con nutrientes (Hydra Care®) y así evitar complicaciones clínicas de estreñimiento severo.

MATERIALES Y MÉTODOS

Se seleccionaron 5 gatos entre 8 y 16 años con enfermedades que les habían causado episodios anteriores de constipación de moderada a severa que habían requerido manejo médico y quirúrgico. La alimentación era mixta combinando parte seca y parte húmeda aunque uno de los gatos, "Romeo", tenía alimentación exclusivamente seca y no aceptaba otras texturas ni sabores (Tabla 1).

Se solicitó a los cuidadores que realizasen un seguimiento de hábitos de defecación y micción diarios 1 semana antes y durante 2 semanas después de la administración de agua enriquecida con nutrientes (Hydra Care®). Para facilitar la recomendación, la ración de agua enriquecida con nutrientes se estandarizó a dos sobres de 85 g diarios independientemente del peso y del régimen alimentario de cada gato.



Foto 1. "Romeo": Traumatismo de cadera con comportamiento asociado a molestias para defecar y estreñimiento



Foto 2. "Dante" con signos de dolor agudo

Los datos sobre los hábitos de defecación que se registraron fueron:

- Número de defecaciones al día
- Estimación de la consistencia de las heces a través del sistema de puntuación fecal de Purina

SISTEMA DE
PUNTUACIÓN
FECAL DE PURINA
EN PDF



- Comportamientos asociados a problemas en la defecación como: esfuerzo durante la defecación, vocalización durante la defecación, vómitos durante o después de la defecación y observación de rutinas normales de defecación como que la defecación sea dentro del arenero, tapar las heces o correr excitado después de defecar.



Foto 3. "Misi": Irritación anal por estreñimiento que en ocasiones provoca heces con sangre fresca.

El periodo de estudio coincidió con altas temperaturas ambientales de verano durante una ola de calor, con máximas de 39-40°C, situación en la que los gatos con enfermedades de base como pancreatitis, enfermedad renal crónica o estreñimiento por causas ortopédicas tienen mayor riesgo de deshidratación que complican su situación clínica y pueden requerir tratamientos de urgencia.

Foto 4. "Midori": Más tiempo en el arenero, vocalización y dificultad para defecar

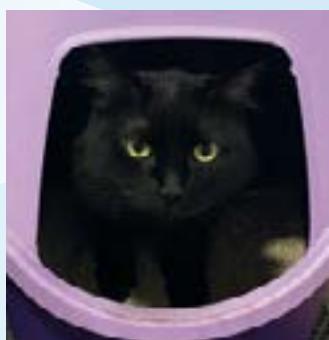


Foto 5. Radiografía latero-lateral de "Misi" durante un episodio de estreñimiento severo tras el que se realizó colectomía subtotal

RESULTADOS

Los cuidadores indicaron que los 5 gatos aceptaron bien la introducción de Hydra Care®, administrado en recipiente aparte del agua y la comida.

Antes de la administración de agua enriquecida con nutrientes (Hydra Care®), 4 de los 5 gatos no defecaban a diario sino cada 1,5- 2 días. Después de 2 semanas de administración de Hydra Care® el número de defecaciones al día mejoró en todos los gatos. "Romeo", no defecaba todos los días aunque su frecuencia de defecación también aumentó y no presentó estreñimiento ni comportamientos molestos asociados a la defecación.

En cuanto a la puntuación fecal, los 5 gatos presentaron heces más pequeñas y duras antes de la administración Hydra Care® (puntuaciones entre 1 y 2) y pasaron a ser más grandes y menos duras durante las 2 semanas de administración de agua enriquecida con nutrientes (Tabla 2). Las heces menos duras y con puntuaciones de 2-3 se comenzaron a obtener entre los días 5 y 7 de la administración de Hydra Care®.

Los comportamientos asociados a dificultad en la defecación como esfuerzo en la defecación, vocalización durante la defecación, vómitos durante o inmediatamente después de la defecación disminuyeron en todos los gatos después de la administración de 2 sobres de agua enriquecida con nutrientes durante 2 semanas. Además, los comportamientos normales asociados a la defecación como tapar las heces, defecar dentro del arenero o correr excitados después de la defecación se observaron con mayor frecuencia durante las 2 semanas de administración de 2 sobres de 85 gramos de Hydra Care® (Tabla 3).

Las mejoras tanto en consistencia fecal como en los hábitos de defecación comenzaron a notarse a los pocos días del comienzo de la administración de HydraCare®

GATOS DEL ESTUDIO	EDAD	SEXO	ENFERMEDADES ASOCIADAS A DESHIDRATACIÓN Y/O ESTREÑIMIENTO	EPISODIOS DE AGUDIZACIÓN DE SIGNOS CLÍNICO EN EL ÚLTIMO AÑO	PESO KG
LOLA	9	HEMBRA	REAGUDIZACIÓN ERC + PANCREATITIS	1	4,2
DANTE	16	MACHO	ENFERMEDAD DEGENERATIVA ARTICULAR + ERC	2	3,1
MIDORI	8	HEMBRA	PANCREATITIS + COLANGITIS	1	4,3
ROMEO	13	MACHO	TRAUMATISMO DE CADERA	3	3,8
MISI	9	HEMBRA	MEGACOLON IDIOPÁTICO	2	5,3

Tabla 1. DATOS CLÍNICOS DE LOS GATOS

DATOS OBSERVADOS	ANTES DE HYDRA CARE®	DESPUÉS DE 2 SEMANAS DE 2 SOBRES AL DÍA DE HYDRA CARE®
ESCALA FECAL	1-2	2-3
Nº DE DEFECACIONES AL DÍA	<1 (80% DE LOS GATOS)	>1 (80% DE LOS GATOS)
Nº MICCIONES AL DÍA	2-3	>3 (3-4)

Tabla 2. RESULTADOS DE ESTIMACIÓN DE CONSISTENCIA DE HECES, NÚMERO DE DEFECACIONES AL DÍA Y NÚMERO DE MICCIONES AL DÍA

COMPORTAMIENTO ASOCIADO A LA DEFECACIÓN	ANTES DE HYDRA CARE®	DESPUÉS DE 2 SEMANAS DE 2 SOBRES AL DÍA DE HYDRA CARE®
ESFUERZO DURANTE LA DEFECACIÓN		
75% DE LAS VECES	60%	0%
NUNCA	20%	80%
A VECES (25% DE LAS VECES)	20%	20%
VOCALIZACIÓN DURANTE LA DEFECACIÓN		
75% DE LAS VECES	40%	0%
NUNCA	20%	80%
A VECES (25% DE LAS VECES)	40%	20%
VÓMITOS DURANTE/DESPUÉS DEFECACIÓN		
- 75% DE LAS VECES	0%	0%
- NUNCA	40%	100%
- A VECES (25% DE LAS VECES)	60%	0%
HECES DENTRO DEL ARENERO/TAPA LAS HECES/CORRE DESPUÉS DE DEFECAR		
- 75% DE LAS VECES	60%	80%
- NUNCA	20%	0%
- A VECES (25% DE LAS VECES)	20%	20%

Tabla 3. COMPORTAMIENTO ASOCIADO A LA DEFECACIÓN. Los valores corresponden al % de gatos

DISCUSIÓN

Los **hábitos de defecación incluidos** en los datos presentados son fáciles de determinar por los cuidadores y ayudan al veterinario a detectar de forma precoz estreñimiento subclínico y deberían incluirse en la anamnesis de forma rutinaria así como el uso **de la escala de consistencia fecal para valorar la existencia de heces demasiado duras** y no solo para heces blandas.

El **estreñimiento** se puede producir de forma **secundaria a deshidratación** siendo el riesgo mayor en gatos con enfermedades de base como obesidad, enfermedad renal crónica, dolor articular o problemas ortopédicos que disminuyen en canal pélvico.

Se deben manejar las causas primarias de estreñimiento como el dolor, la obesidad, hipopotasemia, los problemas articulares u otros que puedan estar asociados pero en muchas ocasiones, se **descompensan cuándo la temperatura ambiental aumenta** y no adecúan la ingesta de agua. Por desgracia cada vez son más frecuentes las temperaturas extremas y pueden causar situaciones irreversibles.

La **prevención de la deshidratación** es clave en gatos de riesgo con enfermedades de base y se puede realizar de forma efectiva aumentando la ingesta de dieta húmeda, aumentando el acceso a puntos de agua, administrando fluidos subcutáneos o administrando agua enriquecida con nutrientes Hydra Care® y combinándolos en función de los gustos y necesidades del cuidador y del gato.

Hay gatos que no comen dieta húmeda y cuándo hay que aumentar la hidratación, la administración de agua enriquecida con nutrientes es de gran ayuda.


La administración de 2 sobres al día de 85 gramos de agua enriquecida con nutrientes (Hydra Care®) mejoró todos los parámetros de hábitos de defecación observados pudiendo ayudar a evitar reagudización de las enfermedades de base mejorando la hidratación.

CONCLUSIONES

- La administración de 2 sobres de 85 gramos de agua enriquecida con nutrientes (Hydra Care®) durante 2 semanas mejoró los parámetros de hábitos de defecación como el número de defecaciones al día en todos los gatos, así como la consistencia de las heces y los comportamientos asociados a molestias en la defecación, mejorando los comportamientos deseables de la defecación como heces dentro del arenero, tapado de heces y correr excitados después de la defecación.
- Todos los cuidadores indicaron la buena aceptación y palatabilidad de Hydra Care®.
- Aunque no era el objeto de estudio, los cuidadores observaron un aumento del número de micciones en el arenero, coincidiendo con los datos indicados en otros estudios. (Zanghi BM et al 2018)
- Los datos de hábitos de defecación después de las 2 semanas de administración de Hydra Care® son similares a los datos obtenidos en encuestas realizadas a 124 cuidadores de gatos sin problemas médicos. (Jones SE et al. 2022)
- En base a los datos obtenidos se considera muy positivo los efectos de la administración de Hydra Care® para mantener estables clínicamente a gatos de riesgo de deshidratación además de mejorar su calidad de vida.

Bibliografía

1. Benjamin SE, Drobatz KJ. Retrospective evaluation of risk factors and treatment outcome predictors in cats presenting to the emergency room for constipation. J Feline Med Surg. 2020 Feb;22(2):153-160. doi: 10.1177/1098612X19832663. Epub 2019 Mar 5. PMID: 30834807.
2. Jones SE, Quimby JM, Summers SC, Adams SM, Caney SM, Rudinsky AJ. Survey of defecation habits in apparently healthy and chronic kidney disease cats. J Feline Med Surg. 2022 Feb;24(2):131-141. doi: 10.1177/1098612X211012684. Epub 2021 May 20. PMID: 34013812.
3. Zanghi BM, Gerheart L, Gardner CL. Effects of a nutrient-enriched water on water intake and indices of hydration in healthy domestic cats fed a dry kibble diet. Am J Vet Res. 2018 Jul;79(7):733-744. doi: 10.2460/ajvr.79.7.733. PMID: 29943634.



Wecan

donde
los veterinarios
cumplen
sus sueños

Un Wecanero se emociona con la evolución de los animales que están bajo su cuidado, se siente motivado por el agradecimiento de sus clientes, y orgulloso cuando ve que su clínica obtiene la rentabilidad necesaria para seguir ejerciendo su profesión con tranquilidad y perspectivas de futuro.



La enseña de Wecan es confianza para los clientes

Un Wecanero antepone la ética en su ejercicio profesional a los beneficios económicos. Por eso, cuando los clientes divisan la imagen corporativa de Wecan perciben a la clínica como un centro cercano y profesional. Te preguntarán: ¿acaso la rentabilidad no es importante? Por supuesto que sí. Y mucho. Pero estamos convencidos que la mejora de los ingresos es el resultado de una **excelente labor clínica**, una **esmerada atención al cliente** y una **gestión eficaz**.



Gestión eficaz... el mismo escollo de siempre

Para un Wecanero la gestión no es un lastre, es el timón que conduce el barco a buen puerto. Te ayudaremos a sujetarlo con firmeza. En Wecan tenemos conocimientos y experiencia en el desarrollo y aplicación de procesos de gestión en la clínica veterinaria. Hasta tal punto que, por ejemplo, contamos con un **programa informático de gestión propio**, creado específicamente para solucionar todas las necesidades de la clínica.

Esta experiencia se comparte entre todos los que formamos **Wecan** con el objetivo de conseguir una mejora continua en la gestión de nuestras clínicas.



Despliega velas, cuentas con toda la tripulación de Wecan

En **Wecan** nunca estarás solo, siempre estaremos a tu lado para ayudarte. Contamos con un **plan de formación continua** para el personal de los centros y para los gerentes de las **Clínicas Veterinarias Wecan**. Consideramos que la formación es un pilar fundamental para conseguir nuestros objetivos.

Además, si te embarcas con nosotros, gracias a nuestro programa de **mentorización VetUp** podrás poner en marcha rápidamente todos los procesos **Wecan** en tu clínica. Las reuniones presenciales o por videoconferencia con nuestros expertos te aportarán mucho valor. Y por si esto fuera poco, contarás con una consultoría básica para aprovechar las oportunidades que cada situación te ofrezca.

¿Tormentas en el horizonte? Wecan es tu puerto

Por un lado fondos de inversión, centros low cost, etc. que suponen serias **amenazas para los centros veterinarios** individuales, que no pueden competir en publicidad, marketing y precios con las corporaciones.

Por otra parte, la **digitalización**, que supondrá en un futuro inminente un nuevo modelo de relación con el cliente –donde intervendrán la inteligencia artificial y la telemedicina avanzada–, y la implantación definitiva de la atención personalizada gracias, entre otras cosas, a la medicina preventiva basada en data.

Wecan afronta este horizonte con confianza. La unión de las clínicas nos permite establecer acuerdos comerciales ventajosos, abordar **planes de marketing** y tener **presencia en medios de comunicación** para transmitir nuestro valor diferencial mediante servicios de alto impacto, algo impensable para una clínica individual.

De la misma manera, **proyectar la digitalización en el trabajo de la clínica**, ofreciendo servicios añadidos de telemedicina y medicina preventiva personalizada con sistemas de pago continuo solo será posible para grupos de clínicas que tengan capacidad y potencial para asumir los cambios.



Forma parte de la flota de Wecan

Si estás interesado en la mejora continua de tu clínica y en abordar el futuro con ilusión, acompañado de compañeros con similares objetivos e intereses, contacta con nosotros y...

nunca más estarás solo.



Lee la noticia completa

Clínicas veterinarias WECAN demanda a seguros Caser

Clinicas Veterinarias Wecan, tras tener conocimiento de que la compañía de seguros Caser, perteneciente al grupo Helvetia, ha puesto a disposición de los consumidores un seguro para mascotas llamado Caser Wecan, ha procedido a interponer demanda por vulneración de sus derechos marcarios o por actos de competencia desleal por entender que la utilización del término Wecan para designar seguros veterinarios infringe su derecho de propiedad industrial respecto de la marca Wecan y provoca confusión en el público consumidor.

Clínicas Veterinarias Wecan, que representa a 40 centros veterinarios independientes, entiende que la comercialización de los seguros que viene haciendo CASER respecto de los seguros denominados WECAN infringe una de sus marcas registradas, concretamente la denominada "WECAN" Marca Nacional registrada ante la OEPM con el número. 4047967 en la clase 44 B.O.P.I.: 31/08/2020



WSAVA con Zoetis durante el congreso mundial 2023 para formar a los veterinarios y presentar innovaciones en el proceso del cuidado de la salud animal



Zoetis, con el apoyo de la Asociación Mundial Veterinaria de Pequeños Animales (WSAVA) y su Consejo Global del Dolor, presenta las novedades sobre el control del dolor, además de otras relacionadas con técnicas diagnósticas y dermatología

Zoetis participó en el Congreso de la Asociación Mundial Veterinaria de Pequeños Animales (WSAVA, por sus siglas en inglés) en Lisboa (Portugal) del 27 al 29 de septiembre de 2023. El congreso proporciona una oportunidad excelente para forjar relaciones, apoyar programas y charlas y formar a veterinarios de todo el mundo sobre las áreas de la dermatología, el dolor, las técnicas diagnósticas y las zoonosis, entre otros.

Formando a los veterinarios sobre el control del dolor

Zoetis se ha asociado con el Consejo Global del Dolor (GPC, por su sigla en inglés) de la WSAVA para lanzar el primer certificado en control del dolor, basado en pautas globales para el reconocimiento, la evaluación y el tratamiento del dolor, que presentó dicho consejo a finales de 2022. A pesar de los rápidos avances en control del dolor, en el GPC...



Lee la noticia completa

De izquierda a derecha; Richard Goldstein, Vicepresidente & Chief Medical Officer Global Diagnostics at ZOETIS Inc, Marta Sánchez, General Manager ZOETIS Portugal, Diego García, Director General y Vicepresidente Senior de ZOETIS Sur de Europa y Mike McFarland, DVM Director Médico de ZOETIS.

Atopivet[®] collar

Bioiberica

Hasta 2 meses
de piel cuidada en un solo

clic

NUEVO



Con
Biosfeen[®]

www.bioiberica.com

Máxima comodidad y mayor cumplimiento.



Lee la noticia completa

ECUPHAR (grupo ANIMALCARE) ha estado presente en el 48º Congreso de la Asociación Mundial de Veterinarios de Pequeños Animales (WSAVA)

Se celebró en Lisboa del 27 al 29 de septiembre y que contó con la presencia de más de 3.000 profesionales de todo el mundo

ECUPHAR estuvo presente con un stand monográfico de su solución para el manejo farmacológico de la osteoartritis canina: DAXOCOX®, el primer y único AINE de administración semanal.

La participación del Grupo en el Congreso incluyó un Simposio sobre actualización del manejo en el control del dolor de la mano de tres líderes de opinión en la materia, entre ellos el Prof. Pau-



Lee la noticia completa

Expertos de varias universidades han publicado en la prestigiosa revista Parasites & Vectors un estudio que demuestra la eficacia y seguridad de Leisguard® en perros seropositivos sanos

Leisguard® es un fármaco inmunomodulador utilizado como medida preventiva en "perros sanos" para mantener una respuesta celular idónea o como inmunomodulador en "perros enfermos" para mantener la inmunidad celular tras el tratamiento de la enfermedad con leishmanicidas.

Se acaba de publicar el estudio Evaluación de la seguridad y eficacia de Leisguard® como inmunoterapia en perros seropositivos a Leishmania infantum sin signos clínicos en la prestigiosa revista Parasites & Vectors.



lo Steagall, creador de la escala de dolor felina Grimace y coautor de las directrices de tratamiento del dolor de WSAVA.

La ponencia del Prof. Steagall se centró en la revisión de las mejores prácticas en el manejo del dolor. Posteriormente se estableció una mesa redonda donde el Prof. Steagall, acompañado por dos de los miembros del consejo asesor de Animalcaregroup sobre dolor y osteoartritis, el Prof. Antonello Bufalari de la Universidad de Perugia (Italia) y Pedro Sousa del Hospital Veterinario Montjuïc (España), compartieron sus experiencias prácticas de éxito en el manejo de la osteoartritis canina mediante tratamiento con AINE a largo plazo.

La UE rebaja al 95% el mínimo de ingredientes orgánicos en piensos ecológicos para mascotas

Los Veintisiete han dado este lunes luz verde final a la rebaja del requisito mínimo de ingredientes orgánicos en los alimentos y piensos para mascotas, que se reduce del 100% al 95%, para que estos puedan obtener la etiqueta ecológica, en línea con los estándares que se aplican también a los productos destinados al consumo humano.

El texto, que ya fue acordado provisionalmente en junio por los negociadores del Consejo y la Eurocámara, fue refrendado por el pleno del Parlamento el pasado 12 de septiembre y ahora que ha adoptado por los Veintisiete, entrará en vigor tres días después de su publicación en el Diario oficial de la UE.



Lee la noticia completa



Entrevista a **Diego García**, Director General y Vicepresidente Senior de ZOETIS Sur de Europa

"Trabajamos para resolver un problema común: la salud de las mascotas"

Vicepresidente Sr de Zoetis del sur de Europa y Director General de España, **Diego García**, destaca en esta entrevista la importancia de la **formación de los veterinarios** y el desarrollo de **nuevas herramientas de diagnóstico** para mejorar la salud de las mascotas



¿Por qué es tan importante para ZOETIS fomentar y patrocinar la formación entre los veterinarios?

Respuesta (R).- El veterinario está siempre en el centro de todas nuestras actividades. Todo lo que hacemos desde ZOETIS tiene que estar canalizado a través de los veterinarios. Desde ZOETIS ponemos en manos del veterinario aquellas herramientas y tecnologías para cuidar la salud de las mascotas, desde el diagnóstico, pasando por la prevención, hasta el tratamiento. Para nosotros es imprescindible trabajar conjuntamente con los veterinarios para que así implementen ese conocimiento en el acto clínico.

¿A qué obliga el liderazgo que representa ZOETIS en cuanto a relaciones con los veterinarios? Me refiero a ¿qué implicaciones y responsabilidades para la compañía representa ser un faro en el sector?

R.- Nosotros como líderes también tenemos una gran responsabilidad y nos obliga a estar atentos a las necesidades del veterinario, a las necesidades de sus clientes y cómo ZOETIS puede adaptar esa oferta, no solo en productos sino también en soluciones que ayuden al veterinario y a los dueños de las mascotas a tener una mejor vida, no solo para las mascotas sino también para la familia propietaria. Para ZOETIS esto es fundamental. Los laboratorios, en general, somos percibidos como compañías que únicamente vendemos productos. ZOETIS se ha transformado para ofrecer soluciones tanto a los veterinarios como a los propietarios, o cualquier persona que cuida de los animales.

¿Qué es el Certificado en Manejo del Dolor que han presentado en la WSAVA?


R.- Estamos trabajando estrechamente con WSAVA y más concretamente con el *Global Pain Concil* que es el Consejo Global del Dolor (GPC), porque existía una cierta percepción de que no había una buena evaluación del dolor y cómo se podría identificar mucho más fácilmente, no solo a nivel del veterinario sino también a través del propietario. El Certificado del Dolor en sí es una guía donde puedes hacer la identificación, la evaluación y el tratamiento si es necesario a través de un protocolo mediante guías globales. Estas guías ya están disponibles en español, pero también se están desarrollando en otros idiomas. Para ZOETIS es muy importante ser *partner* o socio de WSAVA porque seguiremos creando este tipo de guías y de protocolos en favor del veterinario y de los propietarios.

En este último punto, para ZOETIS es crucial la formación al propietario. El concienciar al propietario y formarle en la identificación de algunas patologías nos ayudará a estar interconectados: propietario, veterinario y ZOETIS. Así, esa formación al propietario, esa concienciación, se antoja fundamental para formar un triángulo y así ofrecer soluciones a las necesidades que el sector demanda.



¿Qué representa para la compañía mantener una relación de socio con una asociación como WSAVA?

R.- Nosotros tenemos una relación histórica con WSAVA. En el pasado congreso que se ha celebrado en Lisboa hemos sido patrocinadores Platinum y hemos colaborado estrechamente en el lanzamiento del primer certificado sobre gestión del dolor, como ya he explicado. Efectivamente en el pasado congreso hemos desarrollado con WSAVA mesas redondas con líderes de opinión y una muy interesante charla sobre *Imagyst* que es nuestra herramienta de diagnóstico de Inteligencia Artificial. Recientemente a través de WSAVA lanzamos un protocolo de vacunación. Nuestra apuesta es seguir siendo ese sponsor premium de WSAVA para seguir llegando a más veterinarios y así dar respuesta inmediata a sus necesidades.

NEW  **WSAVA** **COURSE**
Global Veterinary Community

**Certificate
in Pain Management**
Sponsored by
zoetis



Based on the 2022 WSAVA Guidelines for Recognition, Assessment and Treatment of Pain, this online course has been created by the WSAVA Global Pain Council to provide education in the following areas:

- **Understanding and assessing pain**
- **Preventing and treating pain**
- **Pain management in practice**

This course is intended for veterinarians and veterinary technicians.

Free of charge*
Submitted for continuing education credits
Available in multiple languages

Register now
on the WSAVA website
wsava.org/pain-certificate
by scanning the QR code.

Supported by IVAPM and sponsored by Zoetis

*A fee will be charged to those who would like to receive the actual Certificate and recognition of continuing education credits.

199-20145

¿Cree que el tratamiento del dolor en los animales no es bien comprendido?

R.- Efectivamente no es bien comprendido. Y tenemos que trabajar tanto veterinarios como laboratorios en este sentido. En este caso ZOETIS realiza una apuesta fuerte para que tanto el veterinario como el dueño de las mascotas sepan detectar y entender el dolor de los animales. Sabemos que el 20% de las mascotas, tanto perros como gatos tienen osteoartritis. También tenemos la percepción de que hasta un 40% de los animales, tanto perros como gatos, pueden sufrir de osteoartritis. Sí que sabemos y tenemos datos al respecto de que el 90% de los gatos con más de 12 años tiene osteoartritis. En el caso de los perros, el 80% con más de 8 años tienen osteoartritis. Estos datos los tenemos a través de radiografías y otros métodos de diagnóstico. Con estos datos entenderemos que no está bien percibido el dolor en nuestras mascotas.

¿En qué punto se encuentra la investigación y estudio del cáncer en animales?

R.- El cáncer en animales sigue un poco el patrón de lo que hemos vivido en humana. En humana, la detección del cáncer es lo que nos ha llevado a saber lo que sabemos sobre el mismo. ZOETIS a través de las herramientas de diagnóstico de que dispone contribuye a la detección de esos tumores en los animales de compañía.

¿Qué soluciones ofrece ZOETIS al cáncer en mascotas?

R.- Nosotros ofrecemos una solución que es Palladia (toceranib), lleva años en el mercado. Palladia es un producto con un crecimiento impresionante que ZOETIS puso en manos de los veterinarios. Ahora, a través de las herramientas de diagnóstico están mucho más identificados esos casos que antes. Es por ello que desde ZOETIS apostamos por un cuidado continuo de la salud, no tanto basado en el tratamiento, que también, como en la predicción y en la detección.

Para finalizar, ¿algún mensaje directo que quieras transmitir al Veterinario y al Asistente en Centro Veterinario para que ellos a su vez transmitan al propietario?

R.- ZOETIS es una compañía de veterinarios, para el veterinario y con el veterinario. Tratamos de resolver un problema común. Cuanto más se acerque ZOETIS al profesional y el profesional a ZOETIS en ese círculo continuo, lograremos grandes avances.



vetscan IMAGYST™

DIAGNÓSTICO DERMATOLÓGICO RÁPIDO Y PRECISO
POR INTELIGENCIA ARTIFICIAL, QUE TE PERMITE
DEDICAR MÁS TIEMPO A TUS PACIENTES



Con VETSCAN IMAGYST, obtendrás los resultados de las
citologías dermatológicas en menos de 15 minutos

- **Fácil de usar, con resultados precisos**
- **Mejores resultados clínicos, con la prescripción óptima del tratamiento**
- **Eficiente, te permitirá dedicar más tiempo con tus pacientes**
- **Mejora la experiencia del propietario de la mascota con los informes detallados**

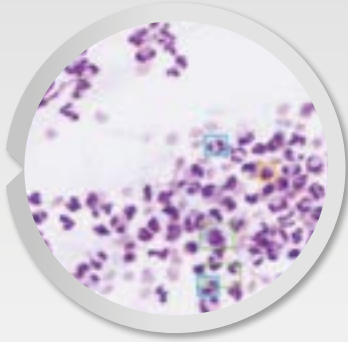
Innovación que transforma el diagnóstico
www.vetscan.es

NUEVO

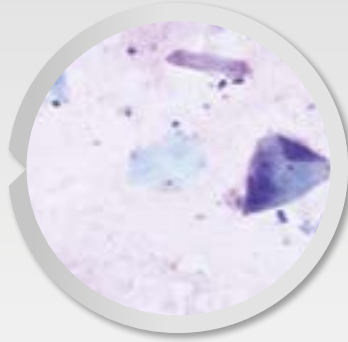
DERMATOLOGÍA POR IA*

Análisis de citologías dermatológicas por inteligencia artificial en minutos

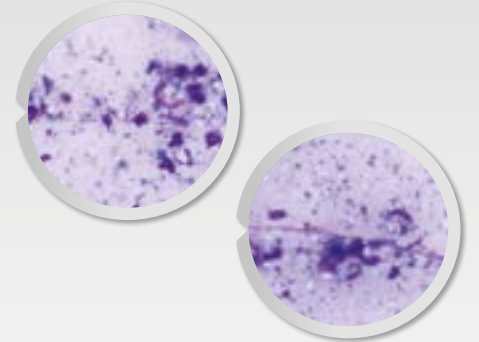
Identifica células inflamatorias



Detecta levaduras (*Malassezia spp.*) y bacterias



Diferencia entre cocos y bacilos



METODOLOGÍA



Preparación de la muestra usando el método tradicional



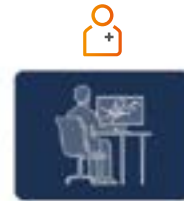
Escaneo



Algoritmo Inteligencia artificial

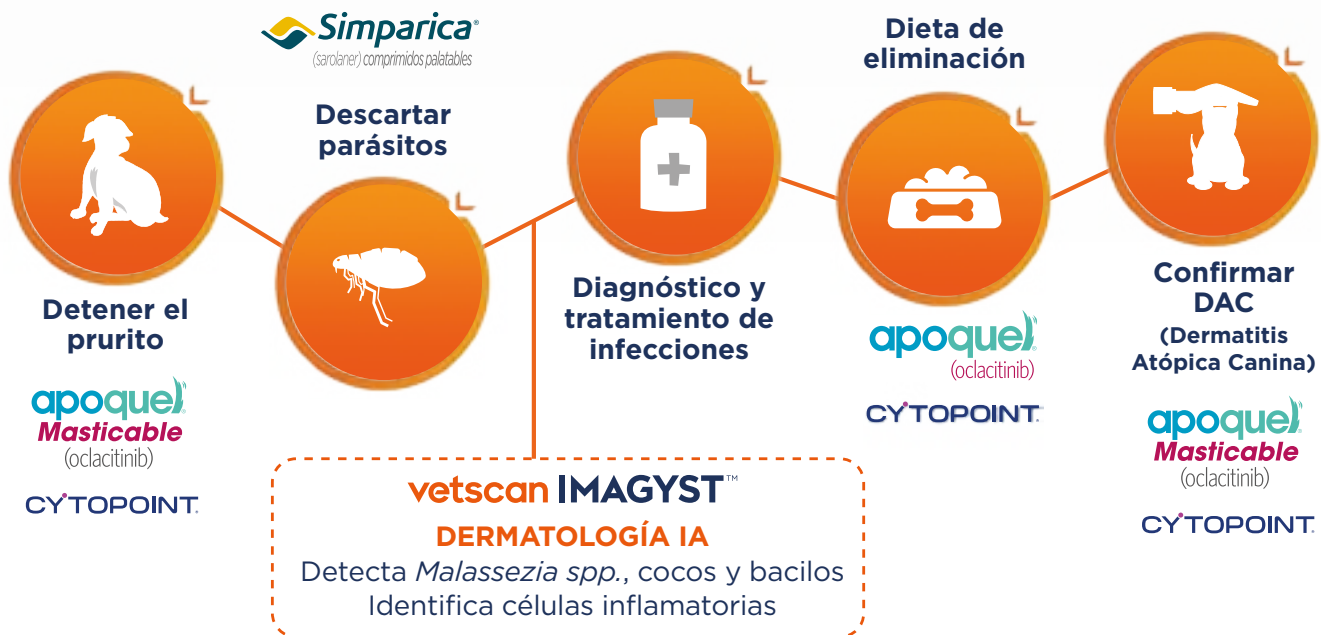


Análisis exacto y eficiente en 15 min



Posibilidad de enviar el estudio a un patólogo

¿Cómo abordar los casos con prurito?



Apoquel



Cytopoint



Simparica



Escanee los QR para acceder a las Fichas Técnicas

En caso de duda, consulte a su veterinario

zoetis



Lee la noticia completa

Galicia pide fondos al Gobierno para hacer frente a las obligaciones de la ley de bienestar animal

La vicepresidenta segunda de la Xunta de Galicia y consejera de Medio Ambiente, Ángeles Vázquez, demanda que los futuros Presupuestos Generales del Estado (PGE) incluyan fondos para las comunidades y ayuntamientos frente a las obligaciones de la ley de bienestar animal.

Tras la entrada en vigor de la normativa estatal, la consejera se ha reunido con representantes del Colegio Oficial de Veterinarios de la provincia de Ourense para analizar el contenido de esta norma estatal.

Así, critica que la ley «carga» a autonomías y municipios de «muchas responsabilidades, trabajo y gastos» pero sin aportar fondos. A modo de ejemplo, se ha referido a la creación de cinco registros que tendrán que asumir los gobiernos autonómicos o a las guardias de...

Conejos del Teide mueren por el virus de enfermedad hemorrágica, según un estudio del Cabildo y la ULPGC

El Cabildo de Tenerife, a través del área de Medio Natural, en colaboración con el Instituto Universitario de Sanidad Animal y Seguridad Alimentaria (IUSA) de la Universidad de Las Palmas de Gran Canaria, ha concluido una investigación a través de la Red Canaria de Vigilancia Sanitaria de Fauna Silvestre que concluye que la repentina muerte de varios ejemplares de conejos en el Parque Nacional del Teide a principios del



mes de julio se produjo por la nueva variante del virus de la enfermedad hemorrágica del conejo (RHDV-2).

Lee la noticia completa



Lee la noticia completa

Nuevos datos en el Congreso WSAVA 2023 refuerzan el liderazgo de MSD Animal Health en ciencia e innovación de animales de compañía, así como su compromiso con los veterinarios

Las sesiones científicas destacan la importancia del enfoque One Health con las personas, los animales y el medio ambiente

Los estudios presentados proporcionan información relevante para el tratamiento de la otitis externa canina, la protección frente a los parásitos y la prevención de enfermedades infecciosas.

MSD Animal Health, una división de Merck & Co., Inc., Rahway, N.J., EE.UU. (NYSE:MRK), ha anunciado hoy la presentación de nuevos datos sobre su innovador porfolio de soluciones para animales de compañía en el 48º Congreso Mundial de la Asociación Veterinaria de Pequeños Animales y el 28º Eurocongreso FECAVA (WSAVA 2023) en Lisboa, Portugal.

El Congreso WSAVA es un evento veterinario reconocido internacionalmente que reúne a expertos de todo el mundo. MSD Animal Health patrocinará un simposio sobre la eliminación de la rabia con enfoque One Health que abordará la estrategia 'Cero en el 30'. Además,...





Asesoría **POLO MARIVELA** al **servicio del** **veterinario**

GESTIÓN ADMINISTRATIVA

- Gestión y tramitación en los distintos Registro de la Propiedad, Mercantil, Central de Índices, Central de Denominaciones, etc...
- Gestión y pago de Plusvalías
- Gestión en Ayuntamientos y Catastros

LABORAL

- Asesoramiento personalizado a empresas y particulares
- Confección de nóminas, pagas extras, atrasos y finiquitos
- Despidos, sanciones, cartas de amonestación...
- Resumen contable de nóminas, con detalle de gastos en Seguridad Social y Hacienda
- Certificados de empresa
- Elaboración de costes previo a la contratación

CONTABLE

- Confección de la contabilidad
- Confección y mantenimiento de libros oficiales (Diario, Mayor, etc.)
- Balances y cuenta de resultados periódicos
- Revisiones e informes a los Estados Financieros

FISCAL

- Planificación Fiscal de la sociedad
- Confección de impuestos de I.V.A. y Operaciones con terceros
- Confección de Impuestos de I.R.P.F.
- Autorizaciones residencias no lucrativas (menores)
- Autorización de residencia por circunstancias excepcionales: Arraigo familiar, social y laboral
- Autorizaciones de residencia por reagrupación familiar

JURIDICO (PREVIA CITA)

- Asesoramiento en materia civil (arrendamientos, compraventa, hipotecas, cancelaciones, traspasos, mercantil, servicios...)
- Elaboración de contratos civiles y mercantiles
- Testamentarias
- Reclamaciones ante los juzgados de lo civil
- Asesoramiento en la constitución, modificación, liquidación y disolución de empresas (Sociedades de cualquier forma jurídica, Comunidades de Bienes, Asociaciones...)
- Reclamaciones Económico-Administrativas
- Servicio jurídico laboral (Inspección de trabajo, S.M.A.C. y Juzgados de lo Social)



Teléfono: 91 827 87 23
Calle Uruguay, 15 Posterior
28822 Coslada
Madrid

**TODOS
NUESTROS
SERVICIOS EN
LA WEB:**



¿PUEDO ADMINISTRAR NEXGARD® A...?

PREGUNTAS Y RESPUESTAS SOBRE EL PERFIL DE SEGURIDAD DE LA GAMA NEXGARD®

La seguridad de los antiparasitarios es una de las principales inquietudes de los veterinarios y cuidadores de mascotas. «¿Puedo tratar a un Border Collie?», «¿a una perra gestante?» y «¿a un gatito de 1 Kg?».

Estas y otras son preguntas frecuentes en la práctica clínica diaria.

A continuación, se contesta a las preguntas más frecuentes sobre el perfil de seguridad de los antiparasitarios de la gama NexGard® (**NexGard®** y **NexGard SPECTRA®**, para perros, y **NexGard COMBO®**, para gatos).

¿Puedo administrar NexGard® y NexGard SPECTRA® a perros con la mutación MDR1?

SÍ

Los estudios¹ avalan el perfil de seguridad de NexGard® y NexGard SPECTRA® en perros con la mutación MDR1.

No se observaron reacciones adversas significativas en los perros tratados.

El afoxolaner no es sustrato de la glicoproteína-P².

Contexto

El gen MDR1 codifica la glicoproteína-P que regula el paso de ciertas sustancias, como las lactonas macrocíclicas y otras, al sistema neurológico de los mamíferos. Una mutación en este gen puede causar signos de neurotoxicidad. La mutación MDR1 afecta a varias razas de perros, especialmente a los perros Collies y otras razas relacionadas, así como a perros de razas mestizas.



Estudios¹

NexGard **NexGard SPECTRA**

Perros Collie homocigotos para la mutación MDR1 fueron tratados con NexGard® o NexGard SPECTRA® hasta 3,8 y 4,7 veces la dosis máxima terapéutica, respectivamente*.



REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS



FICHAS TÉCNICAS:

NexGard®



NexGard SPECTRA®



NexGard COMBO



¿Puedo administrar la gama NexGard® a hembras reproductoras, gestantes y lactantes?

SÍ

Los estudios^{3,4} apoyan el perfil de seguridad de los productos de la gama NexGard® administrándolos de manera repetida durante la reproducción y lactación.

No se observaron alteraciones clínicas ni ningún impacto negativo en los parámetros reproductivos de las madres, fetos o cachorros y gatitos.

Contexto

El uso de fármacos en hembras reproductoras, gestantes y lactantes es un desafío debido a los cambios fisiológicos de este tipo de animales que pueden modificar la farmacocinética de los medicamentos con efectos potenciales en los fetos y cachorros.

Sin embargo, las madres pueden transmitir parásitos, tanto externos como internos, a los cachorros y gatitos; por ello, podemos minimizar las parasitaciones en los mismos si actuamos en las madres, con lo que la **desparasitación de hembras reproductoras, gestantes y lactantes es aconsejable en situaciones de riesgo**⁵. Esto cobra una relevancia especial en parásitos internos con potencial zoonótico como *Toxocara spp.*, ya que los cachorros y gatitos pueden infectarse vía lactógena a partir de sus madres infectadas; además, en el caso de los cachorros, existe la transmisión transplacentaria de *Toxocara canis*.



NexGard SPECTRA

Las perras fueron tratadas mensualmente hasta 3 veces la dosis máxima terapéutica antes y durante la gestación y también durante la lactación; incluso, hubo perras que recibieron **hasta 11 tratamientos mensuales**³.

Estudios



NexGard COMBO

Las gatas fueron tratadas mensualmente hasta 3 veces la dosis máxima terapéutica durante varios tiempos antes y durante la gestación y también durante la lactación. Hubo gatas que recibieron **hasta 9 tratamientos mensuales**⁴.

¿Puedo administrar la gama NexGard® a cachorros o gatitos?

SÍ

Los estudios^{2,6-8} avalan el perfil de seguridad de NexGard® y NexGard SPECTRA® en cachorros a partir de los 2 meses de edad y 2 kg de peso y el de NexGard® COMBO^{9,10} en gatitos a partir de los 800 g y 2 meses de edad.

La gama NexGard® se adapta a las pautas de desparasitación indicadas por los expertos en cachorros y gatitos.

Contexto

Los **cachorros y gatitos son vulnerables** a las parasitosis.

El ESCCAP¹¹ recomienda que los cachorros y gatitos deben desparasitarse quincenalmente con un antihelmíntico adecuado a partir de las 2 y 3 semanas de edad, respectivamente, hasta las 2 semanas postdestete.

Desde las 2 semanas postdestete (2 meses aproximadamente) hasta los 6 meses de edad, deberían ser desparasitados **mensualmente**.

Estudios



NexGard SPECTRA

Los tratamientos fueron administrados **hasta 5 veces la dosis máxima terapéutica** durante 6 meses, siendo los primeros 3 tratamientos mensuales y los otros 3 a intervalos de 14 días^{2,6-8}.

NexGard COMBO

El tratamiento se administró^{9,10}:

- **Hasta 5 veces la dosis máxima terapéutica**, 4 veces, tópicamente a intervalos quincenales.
- **Hasta 5 veces la dosis máxima terapéutica**, 6 veces, tópicamente a intervalos mensuales^{**}.
- Tras una única administración oral.
- Tras dos aplicaciones tópicas a 4 semanas de intervalo de una solución de esafoxolaner a 23 veces la dosis máxima terapéutica.



*La dosis recomendada debería ser respetada estrictamente en collies o razas relacionadas.

**A 5 veces la dosis máxima recomendada, se observó una única reacción neurológica adversa severa (ataxia, desorientación, apatía, temblores, hipotermia y dilatación pupilar) después del tercer tratamiento, y fue reversible tras el lavado del lugar de aplicación, las medidas de urgencia y el tratamiento sintomático. En algunos animales, a 5 veces la dosis máxima recomendada, se observaron áreas subcutáneas de color rojo oscuro en los sitios de tratamiento de la piel.



Lee la noticia completa



Llega la 2ª edición de Stangest Vet Talks, centrada en las aplicaciones del Cannabis en dolor

¿Cómo se usa y para qué sirve el Cannabis para perros y gatos? Esta es una de las principales preguntas alrededor de la cual girará la segunda edición de Stangest Vet Talks, una jornada veterinaria que tendrá lugar el próximo 16 de noviembre en Vigo.

Organizada por Stangest-Cantabria Labs, el evento será presencial y gratuito y tendrá lugar en el Hotel Occidental de la ciudad gallega. La ponencia irá a cargo de Miguel Ángel Cabezas, que hablará específicamente de las aplicaciones del Cannabis en dolor y dará a conocer casos prácticos sobre cómo administrarlo y combinarlo con los protocolos habituales en clínica.

Últimas plazas para el Congreso Centauro de Medicina Felina en Madrid

Centauro, referente en distribución veterinaria, está a punto de celebrar su Congreso de Medicina Felina en Madrid

El Congreso de Medicina Felina de Centauro se enmarca en un programa único de formación para sus clientes: los Congresos Centauro.

Los Congresos Centauro son jornadas de medio día de duración que cuentan con tres ponencias a lo largo del día. La inscripción a cada congreso incluye la asistencia a las tres ponencias durante la mañana con una pausa café.

Este 2023 las ciudades elegidas son Barcelona, que celebró en junio con éxito rotundo el Congreso de Medicina Felina, y Madrid, que tendrá su turno a finales de este mes de octubre.



FESVET modifica sus estatutos para permitir la afiliación de cualquier veterinario

En su Asamblea General, celebrada en Córdoba, también analiza los problemas veterinarios en las diferentes Comunidades Autónomas y prepara las reuniones con los diferentes sectores de la Comunidad Veterinaria.

La sala ORI del Rectorado de la Universidad de Córdoba ha sido el escenario elegido en esta ocasión para celebrar la Asamblea General de la Federación Estatal de Sindicatos Veterinarios (FESVET), en la antigua sede de la Facultad de Veterinaria, un bello edificio neomudéjar, construido en 1914 y ubicado en la Avenida de Medina Azahara de esta emblemática ciudad.

A lo largo de la Asamblea General, que también contó con participación telemática, los sindicatos profesionales veterinarios de las diferentes comunidades autónomas que integran...



Lee la noticia completa



Lee la noticia completa

NexGard[®] COMBO

¡YA DISPONIBLE EN ENVASE DE 15 APLICADORES!

- ✓ Protección más completa frente a parásitos zoonóticos y/o emergentes felinos, a la vez que pulgas y garrapatas
- ✓ Cubre vermes pulmonares, nematodos, cestodos gastrointestinales y la sarna otodéctica
- ✓ Previene la dirofilariosis felina
- ✓ Puede utilizarse en gatos y gatitos** de todo tipo de razas y en hembras reproductoras, gestantes y lactantes

¡NUEVO
ENVASE 15
APLICADORES!

El antiparasitario de más amplio espectro* desarrollado específicamente para gatos.



Disponible la presentación de 2,5-7,5kg en envase de 15 aplicadores



CONSULTA LA FICHA TÉCNICA
ESCANEANDO EL QR.

En caso de duda, consulta a
tu veterinario.

*Según el Resumen de las Características de los Productos de la Agencia Española de Medicamentos y Productos Sanitarios (AEMPS), 2023.
**Gatitos que pesen al menos 0,8 kg y a partir de las 8 semanas de edad.



Elanco ayuda a mejorar el diagnóstico y el tratamiento de la otitis

Lee la noticia completa

Elanco Animal Health, compañía experta en dermatología y medicina interna, ofrece a los veterinarios distintas herramientas para facilitar el diagnóstico y el tratamiento de la otitis en perros y gatos

La otitis externa es una inflamación del oído relativa al canal auditivo externo, y una de las afecciones que con más frecuencia se observa en la clínica¹. La otitis externa afecta al 15-20% de los perros y al 4-7% de los gatos en consultas veterinarias¹. Esta patología tan común en la clínica diaria, puede llegar a ser una gran fuente

de frustración para el veterinario y el paciente cuando se contrae de manera recurrente.

Elanco desarrolla iniciativas para favorecer un mejor diagnóstico y tratamiento de la otitis.

Elanco pone a disposición de las clínicas veterinarias un conjunto completo de herramientas...



**X CONCURSO
FOTOAPICULTURA
CALIER**



Calier celebra el 10º aniversario del certamen 'Foto Apicultura Calier'

Lee la noticia completa

El certamen, que durante esta década ha recibido más de 700 fotografías, pretende dar visibilidad a la dimensión y profesionalización del sector de la apicultura en nuestro país.

Calier es el laboratorio líder en apicultura en España, con soluciones contra la varroa como Apitraz® referentes para el sector.

Calier, el laboratorio veterinario del Grupo Indukern, celebra el décimo aniversario de su concurso fotográfico "Foto Apicultura Calier", que pretende dar visibilidad a la dimensión y profesionalización del sector de la apicultura en España.

Durante estos primeros diez años de historia, el certamen ha recibido más de 700 fotografías. Inicialmente, se focalizó en imágenes de la *Apis mellifera iberica*, comúnmente conocida como la abeja española o ibérica, una subespecie de la Península Ibérica.

La Policía Nacional explica en redes sociales las conductas prohibidas con la nueva Ley de bienestar animal

La Policía Nacional ha explicado a través de un vídeo publicado en redes sociales como Tiktok o X (antigua Twitter) algunas prácticas que se mantienen y otras que quedan prohibidas desde este viernes con la entrada en vigor parcial de la Ley de Protección y Bienestar de los Animales y que contemplan multas de 500 a 200.000 euros.

En un vídeo destaca que desde este viernes es «ilegal» dejar al perro atado en la puerta del supermercado para hacer una compra rápida, y avisa de que esta práctica puede ser multada con hasta 10.000 euros.

Además, explica que también es ya ilegal desde hoy dejar al animales en el coche un momento si no hace mucho calor. «No puedes dejarlo encerrado dentro de un vehículo o en condiciones térmicas que pongan en peligro su vida», avisa la Policía.

En la misma línea, recuerda que tampoco se podrá dejar al perro varios días solo en casa incluso aunque tenga agua y comida suficiente,...



Lee la noticia completa

**Credelio™
PLUS**
(lotilaner+milbemicina oxima)

Protección a toda pastilla



Ahora también contra
Demodex canis

✓
Credelio Plus
está aprobado para
el tratamiento de la
**DEMODICOSIS
CANINA**



CREDELIO PLUS
UNIDOS NOS
HACE ÚNICOS

El comprimido endectocida más rápido*
frente a garrapatas y pulgas.

Disponible en envases
de 6 y 18 comprimidos

NUEVO



Demodex
Canis



Garrapatas



Pulgas



D. immitis



A. vasorum



Ascárides



Anquilostomas



Tricocéfalos

expertos
EN ANTIPARASITARIOS

Ficha técnica



*Eliminación de las garrapatas ya presentes en 8 horas, eliminación de las pulgas ya presentes en 6 horas, eliminación de las pulgas reinfestantes en 4 horas. Credelio PLUS, Elanco y la barra diagonal son marcas registradas de Elanco o sus filiales. ©2022 Elanco o sus filiales. PM-ES-23-0128. En caso de duda consulte a su veterinario.

Elanco



Lee la noticia completa



MSD Animal Health dona más de cinco millones de vacunas contra la rabia y refuerza su compromiso para lograr la erradicación de la enfermedad

La compañía, líder en salud animal, se suma al reto de lograr que, en el horizonte del año 2030, ninguna persona muera en el mundo como consecuencia de esta enfermedad

MSD Animal Health ha donado desde su nacimiento más de cinco millones de vacunas contra la rabia Nobivac®, a través de su programa benéfico Afya (www.afya.org). Con este proyecto se pretende ayudar a alcanzar el objetivo de la Organización Mundial de la Salud de 'cero muertes' por rabia en personas en el horizonte del año 2030. Colaborando con entidades como Mission Rabies y Rabies Free Africa, MSD Animal Health se suma a este reto y refuerza su compromiso con la eliminación de esta enfermedad. La rabia podría erradicarse en los próximos siete años si los gobiernos, las organizaciones, la industria, los veterinarios y los dueños de mascotas se unen en la lucha contra esta enfermedad mortal tanto para los animales como para las personas.

«Somos firmes en nuestro compromiso con la eliminación de la rabia y, por lo tanto, mejorar la salud y el bienestar de los seres humanos y de los animales. A través del Programa Afya de MSD Animal Health, hemos sido testigos del poder de la vacunación canina y de lo esencial que es en la lucha mundial contra la rabia.

Los Veterinarios de Toledo recuerdan la obligatoriedad de vacunar contra la rabia a perros, gatos y hurones de la región

- El 28 de septiembre es el Día Mundial contra la rabia, una enfermedad zoonótica que provoca 70.000 muertes anuales en todo el mundo.
- El último caso detectado en Toledo se remonta a junio de 2013, lo que demuestra la eficacia de una vacunación masiva, por encima del 70% de los animales de una misma zona.



Lee la noticia completa

35.000 personas mueren al año al ser atacadas por animales con rabia a nivel global

La rabia es una enfermedad producida por un virus de la familia Rhabdoviridae del género Lyssavirus. Es una zoonosis, es decir, una enfermedad que se puede transmitir de los animales al ser humano. Está presente en todos los continentes y afecta a más de 150 países.

Y es que, aunque en nuestro país no supone un gran riesgo, según la Organización Mundial de la Salud (OMS), 35.000 personas mueren al año al ser atacadas por animales con rabia, de los cuales el 99% son perros.

¿Cómo se transmite la rabia?

La enfermedad se transmite por mordedura de un animal enfermo o cuando la saliva se pone en contacto estrecho con una herida fresca y abierta. El período de incubación puede ser de 2 a 8 semanas,...



Lee la noticia completa



Los animales, grandes aliados contra la depresión

Uno de cada diez españoles ha padecido o va a padecer un episodio de depresión a lo largo de su vida. Según el informe «La situación de la salud mental en España 2023» la prevalencia española de depresión (10,6%) se sitúa por encima de la europea (8,9%) y por encima del doble que la mundial (4,4%). “Los números indican que ha aumentado el número de personas que sufren depresión, o al menos aquellas que buscan ayuda” afirma Ricardo de Pascual, doctor en Psicología Clínica y profesor de la Universidad Europea.

Lee la noticia completa



Lola Campillo, abogada asegura estar satisfecha con Ley de Bienestar Animal, pero cree que las penas «podían haber sido mayores»

Exhibir animales en escaparates, comprarlos en tiendas físicas o a través de Internet, los circos con animales, las peleas de perros o eutanasiar a un animal a no ser que sea por extrema necesidad y bajo supervisión veterinaria estará prohibido en España desde el 29 de septiembre, con la entrada en vigor de la Ley de Protección de los Derechos y Bienestar Animal.

En declaraciones a Europa Press Televisión, la abogada miembro de la Junta de Gobierno del Colegio de Abogacía de Madrid y del Consejo de Asesor de la sección de Derechos de Animales, Lola Campillo, ha explicado que el «cambio sustancial de esta ley será la armonización de la legislación que hay...



Lee la noticia completa



clunia®

Higiene Bucodental de Alta Eficacia y Seguridad

Protección bucal completa

Fácil aplicación

Alta aceptación



VetNova

T. +34 918 440 273 • vetnova@vetnova.net • es.vetnova.net



Lee la noticia completa

Más de 120 veterinarios de España y Portugal participan en la formación 360° en ortopedia y traumatología organizada por **Elanco**

Los veterinarios asistentes aprendieron y pusieron en práctica pautas para abordar con un enfoque 360°, el diagnóstico precoz y el tratamiento multimodal de los trastornos de movilidad

Los Talleres de Movilidad, organizados por Elanco Animal Health, compañía experta en osteoartritis, tuvieron lugar en Madrid, un viernes de cada mes desde febrero a junio de 2023, teniendo una duración total de cinco meses.

En estas jornadas prácticas especializadas, más de 120 veterinarios de España y Portugal adquirieron conocimientos y pusieron en práctica pautas y consejos para abordar los trastornos de movilidad, incluyendo la osteoartritis, desde una perspectiva 360° para ayudar al diagnóstico precoz y para desarrollar aptitudes para su manejo multimodal avanzado, incluyendo cirugías de corrección y rehabilitación.

Las formaciones se realizaron en grupos reducidos y estuvieron a cargo de reconocidos expertos en Traumatología y Ortopedia:

- Margot Ruiz, responsable del servicio de Traumatología, Hospital Veterinario Mediterráneo Evidencia (Madrid)
- Diego Novoa, responsable del servicio de Traumatología, Hospital Veterinari Montjuïc (Barcelona)...



EUROPEAN VETERINARY
DERMATOLOGY CONGRESS
ORGANIZED BY ESVD-ECVD
GOTHENBURG-SWEDEN
31 AUGUST - 2 SEPTEMBER 2023

VetNova estuvo presente en el Congreso Europeo de Dermatología Veterinaria

Fue coorganizado por ESVD-ECVD, y tuvo lugar durante los días 31/08 - 02/09, en Gotemburgo, Suecia. Una vez más, presentó las últimas novedades de sus líneas de dermatología y otología: CUTANIA® y ABELIA®, a nivel internacional.

VetNova apuesta desde hace años por la dermatología, ofreciendo las mejores soluciones para cada caso particular y para la lucha contra las resistencias antimicrobianas, proporcionando a todos los veterinarios el más amplio rango de productos especializados.

VetNova también estará presente en el Congreso Mundial de Dermatología Veterinaria en Boston, Massachusetts, USA, que tendrá lugar en los días 25/07 - 29/07, 2024.



Lee la noticia completa

Huelva cuenta con 149.213 animales de compañía registrados, un 0,53% más que en 2022

La provincia de Huelva registra un total de 149.213 animales de compañía, lo que supone el 0,53% más que en 2022 cuando a fecha de diciembre el dato era de 148.416. Asimismo, el número actual representa el 6,5% de la comunidad autónoma de Andalucía, que cuenta con más de 2,2 millones, según los datos facilitados desde la Delegación de la Junta de Andalucía a Europa Press, actualizados a fecha de 2 de octubre.



Lee la noticia completa

Digitaliza tu clínica veterinaria con los Fondos Europeos Next Generation



Ahora, como **Agente Digitalizador acreditado**, estamos autorizados por el Gobierno de España para obtener un bono **Kit Digital** para tu **clínica veterinaria** de hasta 12.000€ y ayudarte a digitalizar tu negocio.



Consigue tu Kit Digital de hasta 12.000 €

Estas son algunas de las áreas en las que podemos ayudarte:



Diseño Web

- Desarrollamos tu página Web en sus diferentes etapas; conceptualización y análisis, programación, diseño y maquetación, test y control de calidad
- Web corporativa con los siguientes apartados; Inicio, Especialidades, Noticias (blog), Contacto, Localización y enlace a las redes sociales
- Incluimos mantenimiento y SEO básico anual



Gestión de Redes Sociales

- Gestionamos tu Facebook, Twitter e Instagram con noticias interesantes para tus clientes
- Incluimos material formativo



Desarrollo imagen corporativa

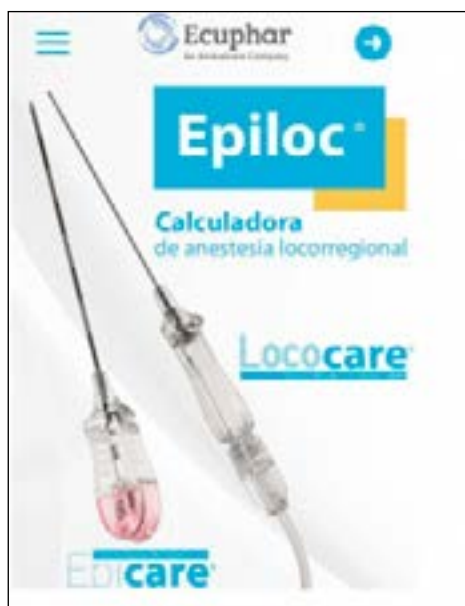
- Nos avala una dilatada experiencia en la realización de la imagen corporativa de diferentes empresas
- Realizamos el nuevo logo de tu clínica
- La imagen habla mucho de ti y la clínica
- Nos preocupamos de registrar el mismo en la Oficina de Patentes y Marcas



Ponte en contacto con nosotros en:

impulsovet@impulsovet.es

Los **autónomos** y **Pymes** tienen una importancia fundamental en este plan de recuperación, pues representan dos tercios del PIB español y un 75% del empleo. El programa **Kit Digital** es la iniciativa financiada por los Fondos Europeos Next Generation EU por la que se destinarán más de 3.000 millones de euros para la digitalización de empresas de 1 a 49 empleados.



Lee la noticia completa

ECUPHAR presenta EPILOC®, calculadora de anestesia locorregional que te ayudará en tus bloqueos regionales

EPILOC® te facilita la programación de los bloqueos recomendándote las principales técnicas, cálculo de volúmenes e incluso te recomienda el tipo de aguja a utilizar

Además te ofrece acceso a videos que muestran las técnicas de los principales bloqueos tanto ecoguiados como localizados por neuroestimulación.

EPILOC® no es una "App" sino una "herramienta web" que te ofrece un acceso directo a través de tu móvil u ordenador (pc, mac,..).



Lee la noticia completa

Centauro presenta las novedades de su marca Milú

Centauro, referente en distribución veterinaria, ha presentado dos nuevas colecciones de Milú, su marca propia especializada en gamas de descanso y snacks naturales para animales de compañía.

Después de los éxitos de las colecciones anteriores, llegan los catálogos 2023-24, con todas las novedades en colores, características y tejidos para esta temporada.



Purina y Renfe conmemoran el primer aniversario del Servicio de Transporte Amigable para mascotas, donando 1800kg de alimentos a animales sin hogar

Gracias a esta colaboración, 1800 perros han viajado en las rutas autorizadas por Renfe. Equivalente a la cantidad de perros que han logrado viajar, Purina donará 1800 kg de alimento a la asociación ACUNR (Animales Con Un Nuevo Rumbo), beneficiando a miles de animales sin hogar que viven en nuestro país.

En su primer aniversario de colaboración con Purina, Renfe anuncia que se ampliará este servicio a un nuevo trayecto antes de que finalice el año.

Los pasajeros que viajan con mascotas reciben una guía...



Lee la noticia completa





PARA RAZAS GRAAANDES

POR FIN, CONDROVET® FORCE HA para perros grandes:

- ENORME COMODIDAD. Sólo 1 comprimido al día*
- MAYOR AHORRO EN COSTE/TRATAMIENTO
- GRAN PALATABILIDAD

*En perros 25-40 kg



Condrovet® Force HA
Razas grandes 80 comp.

Condrovet® Force HA
Razas grandes 360 comp.



b Bioiberica
www.bioiberica.com

Condrovet®
RAZAS GRANDES **FORCE HA**



Lee la noticia completa



Elanco presenta los *proceedings* del Simposio Expertos en Antiparasitarios

Los *proceedings* "Parásitos intestinales y cardiopulmonares del perro ¿Cómo adaptarnos a la nueva situación epidemiológica?" son el acta resumen de las 4 conferencias impartidas por Alberto Montoya y Guadalupe Miró durante el Simposio Expertos en Antiparasitarios celebrado por Elanco el pasado mes de marzo en el Congreso Vetmadrid/AMVAC.

En el pasado mes de marzo, Elanco Animal Health celebró el Simposio Expertos en Antiparasitarios en el marco del Congreso Vetmadrid/AMVAC.

En este encuentro científico, se impartieron cuatro conferencias a cargo de los expertos Alberto Montoya y Guadalupe Miró, donde 80 veterinarios de España y Portugal pudieron aprender y profundizar en las actualizaciones sobre enfermedades parasitarias emergentes en la Península Ibérica y sus islas.

Alberto Montoya compartió datos recién publicados sobre la expansión geográfica...

zoetis

10 YEAR ANNIVERSARY

III Coloquio Zoetis-CEOE One Health: "Resistencias antibióticas, el gran reto"

"La comunicación es una herramienta fundamental para combatir lo que ya es una pandemia silenciosa"

De no tomar medidas drásticas, en 2050 la OMS prevé 10 millones de muertes en todo el mundo a causa de bacterias multirresistentes.

Una vez más se puso de manifiesto la necesidad de un mayor compromiso en la coordinación por parte de los implicados en los distintos pilares del enfoque One Health, así como una mayor comunicación entre las partes y de estas hacia la sociedad.



Lee la noticia completa

Investigado un varón en Urbasa por apalearse hasta la muerte a un perro

La Policía Foral ha imputado un delito de maltrato animal a un vecino de la Sakana que fue identificado en Urbasa apaleando un perro, cuyos restos fueron finalmente descubiertos tras una investigación policial.

Los hechos iniciales se conocieron tras una llamada al Centro de Mando y Coordinación (CMC) de la Policía Foral, en la que se alertaba de un varón pegando a un perro. Hasta el lugar se movilizó una patrulla de la comisaría de Alsasua, que identificó al hombre y trasladó el asunto a agentes del Grupo Investigación de la Brigada de Protección Medioambiental por si pudiera ser constitutivo de delito.

La investigación finalizó con una IOTP (Inspección Ocular Técnico Policial) de la parcela propiedad del identificado,...



Lee la noticia completa



Toledo rinde homenaje a Luis Alberto García Alía: toda una vida al servicio de la veterinaria

Al evento, celebrado en Talavera de la Reina, acudieron, entre otras personalidades, el alcalde de Talavera de la Reina y el presidente de la Organización Colegial Veterinaria

El presidente del Colegio de Veterinarios de Toledo destacó "la gran calidad humana y profesional, y su entrega durante más de dos décadas a la defensa de los intereses de la profesión veterinaria"

El tradicional evento anual que celebra el Colegio de Veterinarios de Toledo para conmemorar el día de su patrón, San Francisco de Asís,...



Lee la noticia completa

El equipo de rescate de GREFA atiende a más de 7.000 animales salvajes heridos en un año

El equipo de rescate del Grupo de Rehabilitación de la Fauna Autóctona y su Hábitat (GREFA) ha atendido a un total de 7.240 animales salvajes heridos entre el 1 de octubre de 2022 y el 30 de septiembre de 2023, periodo de tiempo en el que además se registraron una media de casi 20 ingresos diarios en el Hospital de Fauna Salvaje de la ONG.



Consumo aclara aspectos de la Ley de Bienestar Animal como el seguro de responsabilidad civil o la venta de mascotas

La Dirección General de Consumo de la Junta de Andalucía ha apuntado que la nueva Ley de Protección de los Derechos y el Bienestar de los Animales, en vigor desde el 29 de septiembre, no ha comenzado a aplicarse al cien por cien, ya que obligaciones como el seguro de responsabilidad civil por daños a terceros y el curso de formación, a la espera de un reglamento que los desarrolle, todavía no son aplicables. La ley también se encuentra a la espera de la elaboración del Sistema Central de Registros para la Protección Animal, que incluye el registro de animales de compañía.

Consumo ha recordado a través de un comunicado, de cara la obligatoriedad (futura) del seguro de responsabilidad civil, una serie de recomendaciones esenciales en materia de contratación de seguros, como comparar previamente la cobertura y el precio entre diferentes compañías; leer atentamente la póliza;...



Lee la noticia completa



Lee la noticia completa

Así, el 11% de estos animales han sido trasladados al hospital por los equipo de rescate de la entidad, mientras que al 89% restante los han llevado ciudadanos, Agentes Forestales y Medioambientales y miembros de los Cuerpos de Seguridad del Estado.

En este periodo en el que el trabajo ha sido apoyado por la IV Convocatoria de Medioambiente y Desarrollo Sostenible de la Fundación Montemadrid y CaixaBank, junio ha sido el mes con más ingresos de animales salvajes en el hospital de GREFA, con un total de 2.336, seguido por 1.972 en julio y mayo con 1.145 admisiones.



Lee la noticia completa

Beneficios del vínculo humano-animal para los pacientes con **Alzheimer**

En el marco del Día Mundial del Alzheimer, celebrado cada 21 de septiembre, Purina comparte un recopilatorio de varios estudios que evidencian estos beneficios.

Los perros no solo son el mejor amigo del hombre, también pueden convertirse en un factor clave en la recuperación de sus procesos médicos. Con motivo del Día Mundial del Alzheimer, este 21 de septiembre, Purina, compañía líder en el cuidado de mascotas, quiere recordar la importancia de las mascotas en la sociedad y los beneficios que aporta su vínculo con los humanos, también para pacientes que padecen esta difícil enfermedad.



El Colegio de Veterinarios pide la vacuna antirrábica obligatoria para gatos

El presidente del Colegio de Veterinarios se reúne con el consejero de Medio Rural

Armando Solís y Marcelino Marcos hablaron de varios asuntos fundamentales como el Plan Sanitario Integral o la ley de Bienestar Animal.

El presidente del Colegio de Veterinarios de Asturias, Armando Solís, se reunió ayer con el consejero de Medio Rural y Política Agraria Marcelino Marcos Líndez y la directora general de Ganadería, Rocío Huerta, para tratar diversos temas de...



Lee la noticia completa



Stangest participa en la **XI edición del Congreso de Traumatología y Ortopedia Post-Máster 2023**

Stangest-Cantabria Labs participamos en la XI edición del Congreso de Traumatología y Ortopedia Post-Máster, celebrado en la localidad de L'Ampolla, en la provincia de Tarragona, entre los días 15 y 17 de septiembre

La idea inicial de darle forma a unas jornadas de formación surgió por iniciativa de los alumnos de una de las promociones del máster organizado por la Universidad Complutense de Madrid, consistente en organizar una serie de encuentros de periodicidad anual para los participantes de promoción, con el objetivo de compartir conocimiento. Este evento con los años se ha convertido en una cita de referencia del sector.



Lee la noticia completa



UNO PARA TODOS

EL COMPRIMIDO MÁS COMPLETO Y SABROSO



La protección antiparasitaria es sencilla con **UN SOLO** comprimido sabroso masticable al mes

NUEVAS INDICACIONES Y MENCIONES:

- Sarna otodéctica (*O. cynotis*)
- Garrapata *Hyalomma marginatum*, vector de la Fiebre Hemorrágica Crimea Congo en personas
- Uso en hembras reproductoras, gestantes y lactantes



NexGard SPECTRA® es el único que controla todos estos parásitos*



NexGard SPECTRA®



* Siguiendo una pauta mensual

CONSULTA LA FICHA TÉCNICA
ESCANEANDO EL QR

En caso de duda consulta
a tu veterinario





Lee la noticia completa

MSD Animal Health lanza Mometamax® Ultra, un innovador producto de dosis única para la otitis externa en perros

El tratamiento tradicional, de varios días de duración, genera estrés en el animal, por lo que Mometamax® Ultra mejora el bienestar del perro y aumenta la eficacia en las inflamaciones de oído generadas por bacterias.

MSD Animal Health ha anunciado el lanzamiento de Mometamax® Ultra (sulfato de gentamicina, posaconazol y furoato de mometasona, gotas para los oídos en suspensión para perros), un innovador producto tópico de dosis única para el tratamiento de la otitis externa en perros, después de que la Agencia...



COLEGIO OFICIAL DE VETERINARIOS DE MADRID

La periodista Melisa Tuya, el Hospital de Guadarrama y Ogro, el agente canino de la Guardia Civil, Premios Bienestar Animal 2023

El acto contó con la participación de Ángel de Oteo, director general de Agricultura, Ganadería y Alimentación de la Comunidad de Madrid; Gonzalo Giner, veterinario y escritor, y el presidente de COLVEMA, Felipe Vilas.

El Colegio Oficial de Veterinarios de Madrid (COLVEMA) entregó el miércoles 20 de septiembre. los Premios Bienestar Animal 2023, concedidos en esta séptima edición a la periodista Melisa Tuya, al Hospital de Guadarrama por su Programa de visita de mascotas y a Ogro, el agente canino de la Guardia Civil que, gracias a su olfato, es un detector infalible de dinero oculto en registros de cualquier tipo.



Lee la noticia completa

El Colegio de Veterinarios de Asturias concede su medalla de oro a la doctora Consuelo Serres

La decana de la Facultad de Veterinaria de la Universidad Complutense se muestra "emocionada" por el premio

El Colegio de Veterinarios de Asturias ha concedido su Medalla de Oro 2023 a la doctora veterinaria Consuelo Serres Dalmau, decana de la Facultad de Veterinaria de la Universidad Complutense de Madrid.

Serres ha manifestado su "más emocionado agradecimiento" por el galardón. "Es un tremendo honor recibir esta medalla desde su Ilustre Colegio y estoy verdaderamente emocionada", señaló.

Consuelo Serres es una reconocida veterinaria que posee la medalla al Mérito Militar Distintivo Blanco. Además de su labor docente en la Universidad Complutense, es presidenta de la Conferencia de Decanos y Decanas de las Facultades de Veterinaria de España;...



Lee la noticia completa

Doble protección para su corazón

CARDIOCEP GEL es el nuevo complemento alimentario para perros y gatos que da soporte a **BANACEP**, nuestro fármaco indicado para el tratamiento de patologías cardíacas.



Compuesto por hidrolizado de levadura de cerveza, L-carnitina, Taurina.

Una formulación única aportando aminoácidos esenciales que refuerzan la salud cardiovascular.



Cardiocep Gel



PALATABLE



FÁCIL ADMINISTRACIÓN



HIPOALERGÉNICO

BANACEP® contiene benazeprilo, indicado para perros que padecen insuficiencia cardíaca congestiva, y para gatos con la enfermedad renal crónica. **Prolonga y mejora la calidad de vida de perros y gatos, ayudando a su vez al bienestar de la familia en su día a día.**



BANACEP® Vet 5 mg



BANACEP® Vet 20 mg



LASERVET

EL LÁSER PARA EL VETERINARIO

No pagues más por menos:
Elige LASERVET

Solicita una
DEMOSTRACIÓN

Gratuita y
sin compromiso

Otohematoma

(15' sin anestesia general)

Paladar

(5' sin sangrado)

Gingivitis en gatos

(sin sedación)

Papilomas

(sin sedación)...

5 FUNCIONES
EN 1

1. DESCONTAMINACIÓN
BACTERIANA

2. CIRUGÍA CON HEMOSTASIA

3. TERAPIA

4. ENDOSCOPIA

5. ACUPUNTURA

Modelo:
I-VET



Demostración:
Gratuita y sin compromiso

Más información en:
info@laservet-iberia.com

