



Entrevista a **Diego García**, Director General y Vicepresidente Senior de ZOETIS Sur de Europa

"Trabajamos para resolver un problema común: la salud de las mascotas"

Vicepresidente Sr de Zoetis del sur de Europa y Director General de España, **Diego García**, destaca en esta entrevista la importancia de la **formación de los veterinarios** y el desarrollo de **nuevas herramientas de diagnóstico** para mejorar la salud de las mascotas



¿Por qué es tan importante para ZOETIS fomentar y patrocinar la formación entre los veterinarios?

Respuesta (R).- El veterinario está siempre en el centro de todas nuestras actividades. Todo lo que hacemos desde ZOETIS tiene que estar canalizado a través de los veterinarios. Desde ZOETIS ponemos en manos del veterinario aquellas herramientas y tecnologías para cuidar la salud de las mascotas, desde el diagnóstico, pasando por la prevención, hasta el tratamiento. Para nosotros es imprescindible trabajar conjuntamente con los veterinarios para que así implementen ese conocimiento en el acto clínico.

¿A qué obliga el liderazgo que representa ZOETIS en cuanto a relaciones con los veterinarios? Me refiero a ¿qué implicaciones y responsabilidades para la compañía representa ser un faro en el sector?

R.- Nosotros como líderes también tenemos una gran responsabilidad y nos obliga a estar atentos a las necesidades del veterinario, a las necesidades de sus clientes y cómo ZOETIS puede adaptar esa oferta, no solo en productos sino también en soluciones que ayuden al veterinario y a los dueños de las mascotas a tener una mejor vida, no solo para las mascotas sino también para la familia propietaria. Para ZOETIS esto es fundamental. Los laboratorios, en general, somos percibidos como compañías que únicamente vendemos productos. ZOETIS se ha transformado para ofrecer soluciones tanto a los veterinarios como a los propietarios, o cualquier persona que cuida de los animales.

¿Qué es el Certificado en Manejo del Dolor que han presentado en la WSAVA?

R.- Estamos trabajando estrechamente con WSAVA y más concretamente con el *Global Pain Concil* que es el Consejo Global del Dolor (GPC), porque existía una cierta percepción de que no había una buena evaluación del dolor y cómo se podría identificar mucho más fácilmente, no solo a nivel del veterinario sino también a través del propietario. El Certificado del Dolor en sí es una guía donde puedes hacer la identificación, la evaluación y el tratamiento si es necesario a través de un protocolo mediante guías globales. Estas guías ya están disponibles en español, pero también se están desarrollando en otros idiomas. Para ZOETIS es muy importante ser *partner* o socio de WSAVA porque seguiremos creando este tipo de guías y de protocolos en favor del veterinario y de los propietarios.

En este último punto, para ZOETIS es crucial la formación al propietario. El concienciar al propietario y formarle en la identificación de algunas patologías nos ayudará a estar interconectados: propietario, veterinario y ZOETIS. Así, esa formación al propietario, esa concienciación, se antoja fundamental para formar un triángulo y así ofrecer soluciones a las necesidades que el sector demanda.



¿Qué representa para la compañía mantener una relación de socio con una asociación como WSAVA?

R.- Nosotros tenemos una relación histórica con WSAVA. En el pasado congreso que se ha celebrado en Lisboa hemos sido patrocinadores Platinum y hemos colaborado estrechamente en el lanzamiento del primer certificado sobre gestión del dolor, como ya he explicado. Efectivamente en el pasado congreso hemos desarrollado con WSAVA mesas redondas con líderes de opinión y una muy interesante charla sobre *Imagyst* que es nuestra herramienta de diagnóstico de Inteligencia Artificial. Recientemente a través de WSAVA lanzamos un protocolo de vacunación. Nuestra apuesta es seguir siendo ese sponsor premium de WSAVA para seguir llegando a más veterinarios y así dar respuesta inmediata a sus necesidades.

NEW  **WSAVA** **COURSE**
Global Veterinary Community

**Certificate
in Pain Management**
Sponsored by
zoetis

Based on the 2022 WSAVA Guidelines for Recognition, Assessment and Treatment of Pain, this online course has been created by the WSAVA Global Pain Council to provide education in the following areas:

- **Understanding and assessing pain**
- **Preventing and treating pain**
- **Pain management in practice**

This course is intended for veterinarians and veterinary technicians.

Free of charge*
Submitted for continuing education credits
Available in multiple languages

Register now
on the WSAVA website
[wsava.org/pain-certificate](https://www.wsava.org/pain-certificate)
by scanning the QR code.




Supported by IVAPM and sponsored by Zoetis

*A fee will be charged to those who would like to receive the actual Certificate and recognition of continuing education credits.

MM-2024G

¿Cree que el tratamiento del dolor en los animales no es bien comprendido?

R.- Efectivamente no es bien comprendido. Y tenemos que trabajar tanto veterinarios como laboratorios en este sentido. En este caso ZOETIS realiza una apuesta fuerte para que tanto el veterinario como el dueño de las mascotas sepan detectar y entender el dolor de los animales. Sabemos que el 20% de las mascotas, tanto perros como gatos tienen osteoartritis. También tenemos la percepción de que hasta un 40% de los animales, tanto perros como gatos, pueden sufrir de osteoartritis. Sí que sabemos y tenemos datos al respecto de que el 90% de los gatos con más de 12 años tiene osteoartritis. En el caso de los perros, el 80% con más de 8 años tienen osteoartritis. Estos datos los tenemos a través de radiografías y otros métodos de diagnóstico. Con estos datos entenderemos que no está bien percibido el dolor en nuestras mascotas.

¿En qué punto se encuentra la investigación y estudio del cáncer en animales?

R.- El cáncer en animales sigue un poco el patrón de lo que hemos vivido en humana. En humana, la detección del cáncer es lo que nos ha llevado a saber lo que sabemos sobre el mismo. ZOETIS a través de las herramientas de diagnóstico de que dispone contribuye a la detección de esos tumores en los animales de compañía.

¿Qué soluciones ofrece ZOETIS al cáncer en mascotas?

R.- Nosotros ofrecemos una solución que es Palladia (toceranib), lleva años en el mercado. Palladia es un producto con un crecimiento impresionante que ZOETIS puso en manos de los veterinarios. Ahora, a través de las herramientas de diagnóstico están mucho más identificados esos casos que antes. Es por ello que desde ZOETIS apostamos por un cuidado continuo de la salud, no tanto basado en el tratamiento, que también, como en la predicción y en la detección.

Para finalizar, ¿algún mensaje directo que quieras transmitir al Veterinario y al Asistente en Centro Veterinario para que ellos a su vez transmitan al propietario?

R.- ZOETIS es una compañía de veterinarios, para el veterinario y con el veterinario. Tratamos de resolver un problema común. Cuanto más se acerque ZOETIS al profesional y el profesional a ZOETIS en ese círculo continuo, lograremos grandes avances.

